



---

# Informe de Resultados 2023

Abril 2024

## La Información

La información contenida en este informe correspondiente al ejercicio 2023 ha sido elaborado por Labiana Health S.A. (en adelante, Labiana) en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) no 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante "BME Growth"), ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a Labiana Health S.A. y presenta el Informe de Resultados a 31 de diciembre de 2023.

## Nota Legal e Información prospectiva

La información que contiene este Informe de Resultados ha sido preparada por Labiana e incluye información financiera extraída de las cuentas del ejercicio 2023 de Labiana Health, S.A., correspondientes al periodo enero-diciembre 2023, auditadas por Auren Auditores, así como manifestaciones relativas a previsiones futuras.

La información y manifestaciones relativas a previsiones futuras sobre Labiana no constituyen hechos históricos, estando basadas en asunciones que se consideran razonables, y están sometidas a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y están, de manera general, fuera del control de Labiana. De este modo, se advierte a accionistas e inversores de que estos riesgos podrían provocar que los resultados y desarrollos reales difieran de los inicialmente previstos en la información y proyecciones futuras.

Con excepción de la información financiera referida, la información y cualesquiera de las opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, ni implícita ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.



# Índice

- 1 Carta del CEO a los accionistas**
- 2 2023 de un vistazo**
- 3 Entorno económico y del sector farmacéutico**
- 4 Labiana Health, perfil de compañía y modelo de negocio**
- 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023**
  - 5.1 Resultados operativos y financieros
  - 5.2 Gestión del capital y financiación
  - 5.3 Generación de cash flow
- 6 Evolución de los segmentos de negocio y mercados en 2023**
  - 6.1 Salud Animal (CDMO y Vademécum Propio)
  - 6.2 Salud Humana (CDMO y Vademécum Propio)
- 7 ESG**
- 8 Gestión de riesgos**
- 9 Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre**
- 10 Actividad de I+D y Registros**
- 11 Evolución previsible**
- 12 Periodo medio de pago a proveedores**
- 13 Adquisición y enajenación de acciones propias**
- 14 Perímetro de consolidación**
- 15 Labiana Health en Bolsa**
- 16 Glosario**
- 17 Contacto**
- 18 Anexos**



# 1 Carta del CEO a los accionistas

Estimado/a Accionista,

Tras nuestra incorporación al mercado de valores BME Growth el pasado junio de 2022, cerramos este año 2023 como nuestro primer ejercicio fiscal completo en el mercado. Un primer año que sin duda ha supuesto grandes retos para la compañía y para todos los que han depositado su confianza en nuestro proyecto.

Más allá de un complicado entorno económico global y financiero como consecuencia de los impactos de factores externos como la creciente inflación, la subida de los tipos de interés de referencia, la inestabilidad generada por la guerra de Ucrania y la crisis energética, Labiana ha tenido un año difícil en el que, no solo hemos tenido que superar las tensiones financieras ocasionadas al no haber alcanzado los objetivos de captación de capital en nuestro debut en BME Growth (donde teníamos un objetivo de captación de 20 millones de euros que finalmente se materializó en tan solo 5 millones de euros), sino que además, en este ejercicio, la compañía ha tenido que hacer frente a la suspensión temporal de la contratación en Bolsa como consecuencia de un retraso en la entrega de los trabajos de auditoría por parte de nuestro auditor BDO.

Sin duda, todos estos factores han generado unas difíciles condiciones ante las que nos hemos visto obligados a actuar con disciplina y eficacia, no solo priorizando recursos y operaciones para minimizar todos estos efectos que les he enumerado, sino tomando medidas a nivel de gestión y operatividad entre las que me gustaría destacar el nombramiento de Sandra Villagrasa como nueva directora general del grupo, sumando de este modo a sus funciones como responsable del área de salud humana, las de dirección y liderazgo de la compañía. Sandra, además de acumular una dilatada experiencia en el sector entre las que destaca la dirección general de Labiana Pharmaceuticals durante más de 8 años, ha demostrado tener una contrastada capacidad de liderazgo para acometer los cambios que Labiana necesita para poder conseguir sus objetivos planteados.

Convencidos de nuestra visión y nuestro proyecto, además de estas medidas, también hemos adaptado nuestros objetivos en función de los recursos captados sin renunciar por ello a la búsqueda de fuentes de financiación alternativas que nos permitieran continuar con nuestro plan de negocio.

Todo ello concluyó el pasado 21 de agosto con la firma del acuerdo de financiación con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited por un importe agregado máximo de 25 millones de euros. Un acuerdo que ha supuesto una importante inyección de capital para la compañía, que ha permitido a Labiana la reorganización de su deuda de corto a largo plazo.

Con todo ello, cerramos este año 2023 con una facturación de 58,46 millones de euros, lo que supone un ligero y muy meritorio crecimiento del 1,1% respecto al ejercicio anterior.

Por áreas de negocio, nuestra división de salud humana sigue creciendo con un incremento del 11,2% en global, siendo nuestro producto propio el que, con un 31,3%, ha experimentado una mayor expansión, si bien CDMO también crece, sobre todo en Europa y España.

En lo que a salud animal se refiere, ha sido esta área de negocio la que más afectada se ha visto por las circunstancias que nos han rodeado, si bien en el último periodo del año ha podido recuperar notablemente su ritmo habitual de trabajo. En esta división me gustaría destacar el comportamiento de nuestro vademécum propio en España, donde hemos crecido un 16%, y en Europa, donde el número de autorizaciones de mercado aprobadas y en curso muestran el buen ritmo de crecimiento de esta área de negocio.

Así mismo, éste también ha sido un año de logros y buenas noticias en el que además de haber conseguido importantes contratos y nuevos clientes tanto en salud animal como humana que esperamos que en los próximos meses den sus frutos, se han culminado importantes logros operativos. Por un lado, la obtención de la certificación para fabricar productos destinados a ensayos clínicos (MEI o IMP por sus siglas en inglés)

que habilita a Labiana al desarrollo y fabricación de medicamentos sea cual sea su fase de desarrollo desde la fase preclínica y clínicas hasta la comercialización. Por otro lado, los certificados ISO 14001:2015 e ISO 45001:2028, que acreditan el sistema de gestión ambiental y el de gestión de sistemas de seguridad y salud en el trabajo de la planta de Labiana Lifesciences.

Para finalizar, una vez más, quisiera mostrar mi más sincero agradecimiento a todos los que forman parte de Labiana. Por supuesto a nuestros trabajadores, por su esfuerzo incansable y su compromiso con el proyecto, a ellos, que siempre están ahí y con los que hemos superado múltiples retos. Pero si hay alguien que en un año como este merezca toda mi gratitud y reconocimiento, esos son, sin duda nuestros accionistas. A todos los que nos apoyan y han depositado su confianza en Labiana no solo quiero transmitirles mi más sincera gratitud y reconocimiento, sino también un mensaje de aliento y confianza en el proyecto. Sin duda no ha sido el mejor comienzo, pero les aseguro que están ante una dirección comprometida e ilusionada por conseguir sus objetivos. Confiamos en compartir con todos ustedes nuestros logros en breve. Afrontamos 2024 con grandes expectativas e ilusión con la convicción de que todo el esfuerzo que ha supuesto llegar hasta aquí podrá finalmente empezar a dar los resultados que todos esperamos.

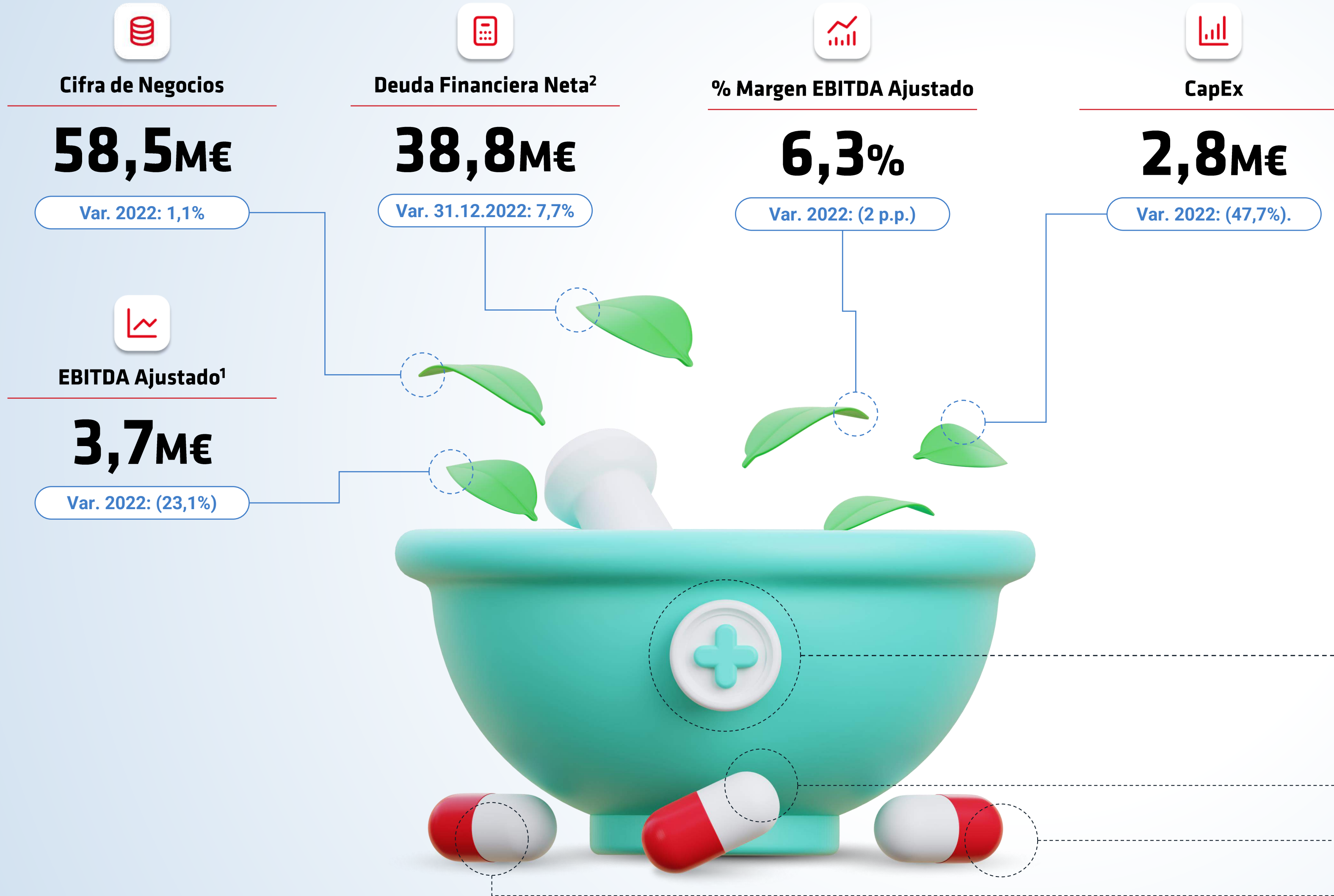
Muchas gracias.



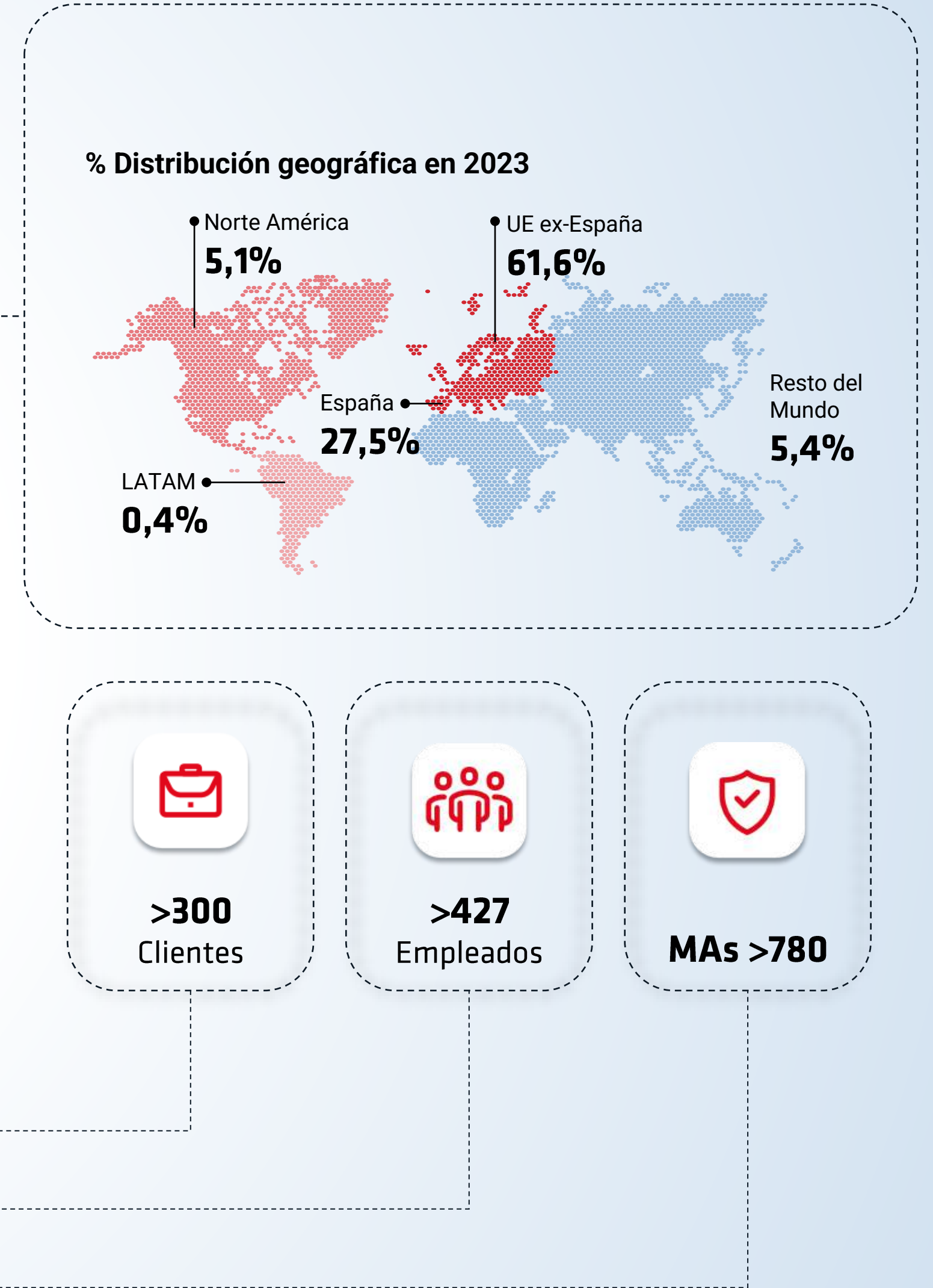
**Manuel Ramos Ortega**  
CEO Labiana Health

## 2 2023 de un vistazo

### PRINCIPALES MAGNITUDES FINANCIERAS



### PRINCIPALES MAGNITUDES OPERATIVAS



1. EBITDA Ajustado como beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortizaciones deduciendo los gastos extraordinarios derivados del incremento de costes de materiales debido a la inflación causada por conflictos internacionales y subidas de precio de energía y materias primas; de la salida a Bolsa; de la fusión VTZ/LSEE; del proceso de no adquisición de Laboratorios Ovejero así como el impacto en el coste causado por la devaluación de la lira turca en el margen bruto (ventas y coste de las ventas) en nuestra filial de Turquía en 2022. En el caso de 2023 son los derivados del proceso Miralta & Blantyre y la búsqueda de asesores (asesores para todo el proceso).

2. Deuda Financiera Neta a cierre a 31.12.2023.

2 2023 de un vistazo

LABIANA PHARMA

PRINCIPALES MAGNITUDES FINANCIERAS



Cifra de Negocios

**30,3M€**

Var. 2022: 11,2%



% Vademécum propio

**19,6%**

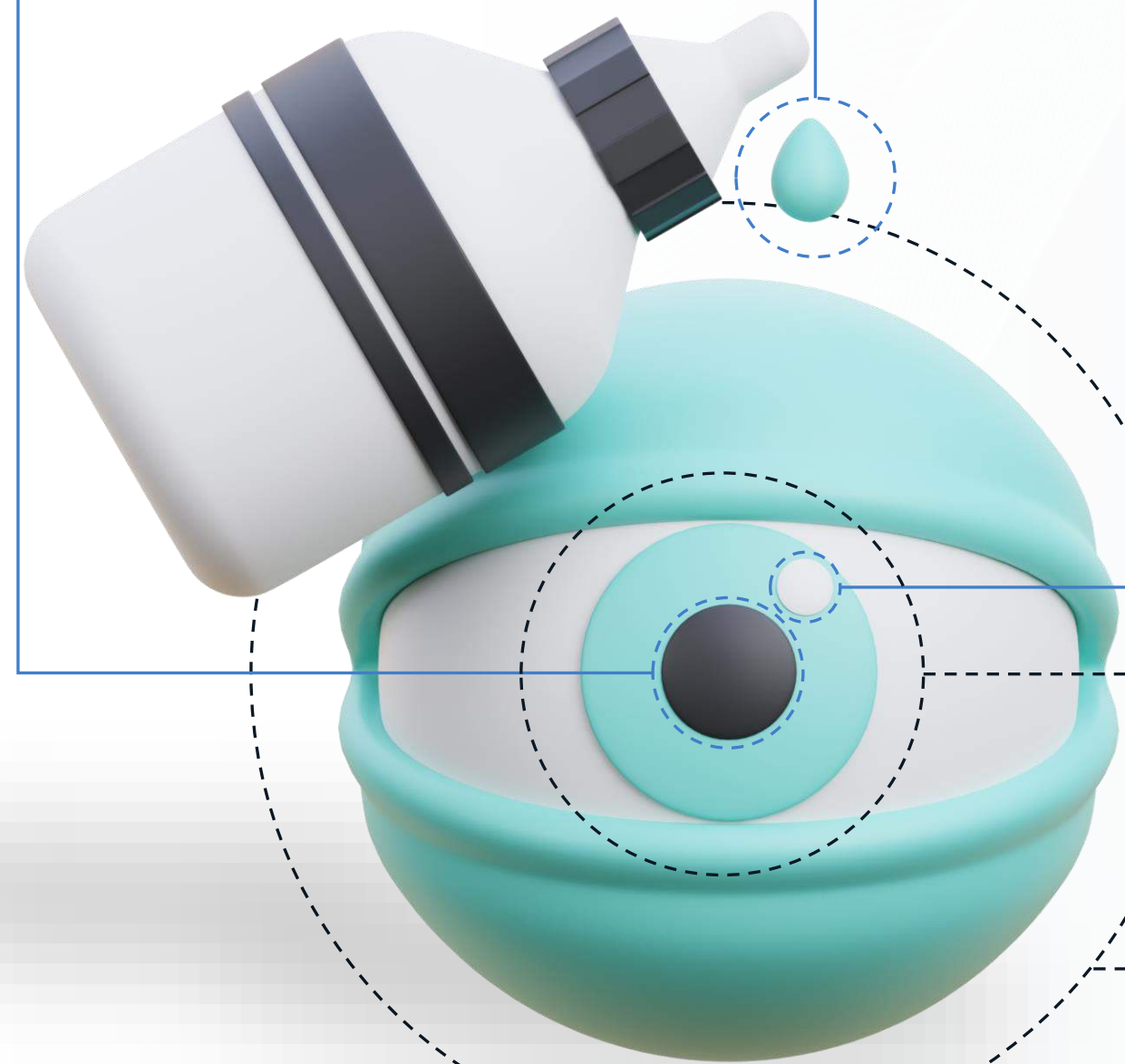
Var. 2022: 4,5 p.p.



% CDMO

**32,2%**

Var. 2022: 0,2 p.p.



PRINCIPALES MAGNITUDES OPERATIVAS

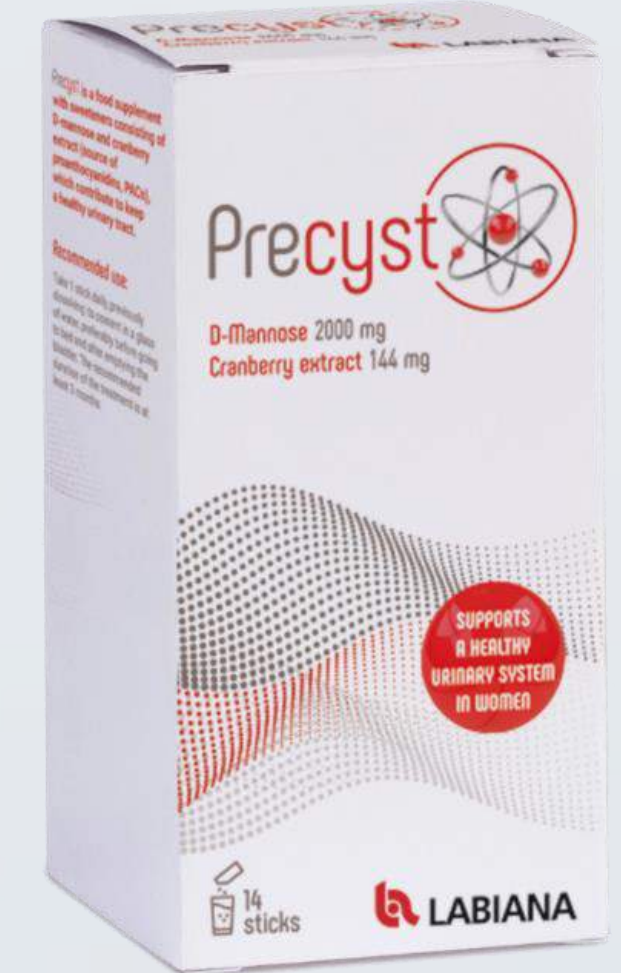


Principales productos

Fosfomicin Trometamol



Precyst



**157**  
Empleados



**99**  
MAs

Datos financieros respecto a la Cifra total de Negocios del ejercicio 2023.

2 2023 de un vistazo

LABIANA SALUD ANIMAL

PRINCIPALES MAGNITUDES FINANCIERAS



Cifra de Negocios

28,2M€

Var. 2022: (8,0)%



% Vademécum propio

18,4%

Var. 2022: (2,5) p.p.



% CDMO

29,8%

Var. 2022: (2,3) p.p.



PRINCIPALES MAGNITUDES OPERATIVAS



Principales productos

Labiprofen



Labimycin



Tolfelab



Buprelab



Tilolab



270 Empleados



681 MAs

### 3 Entorno económico y del sector farmacéutico

La producción de medicamentos en España tiene un alto impacto en la inversión, el empleo y la exportación. Es un tejido industrial sólido y muy competitivo, y su valor, que se suma al liderazgo de la industria farmacéutica en inversión en I+D, ofrece a España la posibilidad de crecer en una Europa que quiere recuperar parte de la fabricación de medicamentos estratégicos que hoy se concentra en países asiáticos.

En 2022 la industria farmacéutica española se consolidó como un sector estratégico de la economía nacional, y casi todos los indicadores macroeconómicos del sector denotan evoluciones al alza en 2023 salvo en las exportaciones que se prevé que cierren con una caída del 20,2%, lejos del récord anterior alcanzado en el ejercicio precedente.

No en vano, el año 2022 se cerró con una facturación total estimada de 16.000 millones de euros y con el 75% de su producción exportada, lo que situó al medicamento en la cuarta posición de los productos españoles más exportados, un 5,4% del total de ventas al extranjero.

El sector aglutina un total de 173 plantas farmacéuticas, pertenecientes a 122 grupos empresariales. De estas, 103 plantas están dedicadas a la producción de medicamentos de uso humano (11 de ellas de medicamentos biológicos) a las que, se suman 46 fábricas de producción de principios activos y 24 de uso veterinario.

En lo que a generación de empleo directo se refiere, según datos de Farmaindustria, el sector viene experimentando desde 2017 un crecimiento sostenido anual del 2%, alcanzando en 2023 una cifra de 36.338 empleos directos y más de 183.500 si tenemos en cuenta los directos, indirectos e inducidos.

De estos empleos directos, el 93,4% son de carácter indefinido y un 63% es cualificado con titulación superior en 2 de cada 3 puestos de trabajo, ratio que llega a 9 de cada 10 en el área de I+D.

Muy destacables son el hecho del dato de empleo femenino que ha venido creciendo a un ritmo anual del 2,8% en los últimos cuatro años, llegando a situarse en el 53,4% en 2021, así como el dato en cuanto a la tasa de empleo en dos de los colectivos con mayores tasas de paro a nivel de la economía nacional. Así, en los profesionales mayores de 54 años, el sector farmacéutico mantiene un ritmo medio anual de crecimiento del 8,4% en el periodo 2017-2021 y del 10% en los jóvenes contratados menores de 30, llegando al 37% en nuevas contrataciones en menores de 30 años en el 2021.

Por su parte, según datos de Mordor Intelligence, el mercado mundial de medicamentos genéricos se valoró en USD 364.925,27 millones en 2021 y se espera que alcance los USD 468.787,86 millones en 2027, registrando una CAGR de 4,27% durante el periodo 2022-2027.

Este mismo informe destaca que, de todas las formas de administración posibles (oral, tópica, parenteral, entre otras), la más eficaz es la

inyectable, ya que asegura una biodisponibilidad completa del fármaco tras la administración intravenosa y con rápido inicio de la acción, especialmente interesante en casos de urgencia médica, razones por las que se espera que el aumento de los lanzamientos de productos genéricos intravenosos impulse aún más el crecimiento de este segmento en el periodo de 2022-2027.

En el caso del Mercado de la Fabricación por Contrato (CMO), según datos de Mordor Intelligence, se valoró en USD 120,3 miles de millones en 2020, y se espera que alcance los USD 195,7 miles de millones para 2026, registrando una CAGR del 7,85% de 2021 a 2026.

Este informe considera que este segmento ha crecido principalmente por dos motivos:

- La fabricación de ensayos clínicos, donde hay una gran cartera de medicamentos, y las empresas de pequeña y gran capitalización subcontratan a socios para el avance de la cartera.
- La pandemia de COVID-19 ha llevado a grandes industrias farmacéuticas a liberar capacidad interna para la fabricación de vacunas a costa de externalizar mediante CMO la fabricación de otros productos propios.

En el caso concreto de la salud animal, según datos publicados por Veterindustria referidos a 2023, la industria española de sanidad y nutrición animal creció globalmente el 7,54% con respecto al año anterior, lo que se tradujo en 2.097 millones de euros

de facturación. De este total, 1.285 millones de euros corresponden al mercado interior que crece un 5,76% respecto a 2022, y 812 millones de euros al mercado exterior, que también crece un 10,48% respecto al año anterior.

En cuanto a volumen de facturación, todas las especies crecen de forma proporcional, lo que resulta una distribución porcentual por especies similar al del año anterior, liderando el ranking el segmento de mascotas (36,05%), seguido por porcino (23,93%), vacuno (20,09%), acuicultura (14,42%) y ovino y caprino (3,63%).





### 3 Entorno económico y del sector farmacéutico

Tanto los datos de Veterindustria como los publicados por AMVAC-AEDPAC, coinciden en el potencial de crecimiento del segmento de animales de compañía. En este sentido son destacables algunos datos del sector de actividad de las clínicas veterinarias de pequeños animales tales como:

- Un sector que da empleo a más de 20.000 veterinarios lo que, sumado los Auxiliares Clínicos Veterinarios (ACVs) y resto de personal auxiliar, supone más de 40.120 personas contratadas de manera directa por las clínicas veterinarias de pequeños animales en España.
- Que mueve más de 2.300 millones de euros y está conformado por más de 10.636 empresas, de las que más de 6.700 son clínicas veterinarias.
- De las más de 6.700 clínicas veterinarias, el 65% son independientes, un 17% forman parte de grupos de clínicas independientes y un 18% pertenecen a corporaciones.
- Un sector que tiene peso específico, con una actividad que supone el 0,10% del PIB, muy superior a sectores como el de Silvicultura y explotación forestal y similar a un sector como Pesca y Acuicultura con 2.381 millones de euros de facturación (fuente INE).
- Según informe de Morgan Stanley del 2019, revisado el 2 de noviembre de 2022, se espera que este sector duplique sus cifras del 2020, alcanzando una facturación previsible de 3.800 millones de euros para 2030.
- Más del 43% de los hogares españoles (estudio FEDIAF) tienen animales de compañía y su estatus ha cambiado de ser un animal dentro de una casa, a ser un miembro más de la familia.
- Según el censo de animales de ANFAAC y Veterindustria, los españoles tienen 29 millones de mascotas, de los que 9,31 millones son perros, 6 millones son gatos y 10,7 millones son de otras especies. En el lado opuesto, en 2021, España solo contaba con 4,22 millones de niños de 0 a 9 años, una cifra que asciende hasta los 6,27 millones de niños si ampliamos el rango hasta los menores de 14 años (fuente INE).



## 4 Labiana Health, perfil de compañía y modelo de negocio

Labiana Health es la empresa cabecera de un grupo farmacéutico español que se dedica al desarrollo, fabricación y comercialización de medicamentos en las áreas de salud animal y salud humana.



Su misión empresarial es posicionarse como un grupo de referencia en los mercados de salud humana y animal.

Desde su fundación en el año 1958 como grupo especializado en productos de nutrición animal, el Grupo ha experimentado un continuo proceso de crecimiento, diversificación e internacionalización, convirtiéndose hoy en día en un grupo farmacéutico de referencia que destaca como:

- CDMO (Contract Development and Manufacturing Organization) prestando servicios a terceros de desarrollo y fabricación de medicamentos en una amplia variedad de presentaciones, con especialización en formas farmacéuticas sólidas, estériles, en solución y liofilizadas y autorizaciones especiales como psicótropos, estupefacientes y hormonales. Actualmente, CDMO (salud animal + humana) representa 36,22 millones de euros del total facturación de Labiana en 2023.
- Fabricante de un amplio catálogo de productos propios tanto para salud animal como humana hasta alcanzar una cifra de ventas de 22,24 millones de euros en el año 2023. Destaca especialmente la Fosfomicina Trometamol (salud humana), producto que ha sido clave en el desarrollo y crecimiento de Labiana en los últimos años.

A su vez, tanto en el área de salud humana como animal, Labiana desarrolla una actividad multidisciplinar en base a:

- Investigación y desarrollo (I+D) de nuevos medicamentos propios y para terceros, basándose en la metodología "Stage Gate". Labiana realiza tanto desarrollo galénico como analítico, para lo que cuenta con sus propios laboratorios. Fabricación de medicamentos tanto químicos como biológicos a partir de:
  - Desarrollo y optimización de formulaciones, diseño de los procesos de producción de nuevos productos.
  - Transferencias de productos ya autorizados.
  - Fabricación de productos estériles vía producción aséptica o esterilización terminal.
  - Fabricación y llenado no estéril de formas líquidas orales y tópicas, y formas sólidas orales.
  - Desarrollo y fabricación de vacunas bacterianas.
- Servicios regulatorios: Labiana cuenta con un gran "expertise" en procedimientos de registro de productos farmacéuticos para productos propios y de terceros, tanto para el registro de dossieres en todo el mundo como para tramitar el cambio de

fabricante de un medicamento para clientes de CDMO, facilitando así que nuevas empresas farmacéuticas puedan empezar a trabajar con Labiana como fabricante de sus productos.

En la actualidad, Labiana está formada por cuatro empresas operativas principales que dan empleo a una plantilla de 432 empleados, operan cuatro centros de producción (dos de en España y dos en Serbia), trabajan con más de 300 grupos farmacéuticos líderes nacionales e internacionales y cuentan con un portafolio de medicamentos propios de más de 50 productos entre los que sobresale la Fosfomicina Trometamol (antibiótico para las infecciones urinarias) en salud humana.

Actualmente, los productos del Grupo se comercializan en más 150 países a nivel global, gracias a sus plantas de fabricación GMPs ("Good Manufacturing Practice") en España y Serbia, sus filiales internacionales en Serbia, Turquía y México, su creciente red de clientes multinacionales y sus acuerdos de licencia con distribuidores internacionales para la venta de sus productos propios.

## 4 Labiana Health, perfil de compañía y modelo de negocio

El Grupo queda estructurado de la siguiente manera para dirigirse a sus dos mercados de referencia, salud animal y salud humana.

Negocio	Salud Animal				Salud Humana
Principales compañías	LABIANA LIFE SCIENCES	VETERINARSKI ZAVOD Subotica LABIANA Company	ZOLEANT	LABIANA México	LABIANA PHARMACEUTICALS
Empleados a 31/12/23	199	64	4	1	157
Principales Clientes	Boehringer Ingelheim	Virbac ANIMAL HEALTH	LIVISTO Along with you	chanella	Pharmacosmos
Plantas de fabricación	1 planta en Terrassa (EU-GMP)	2 plantas en Serbia (Partial EU-GMP)			1 planta en Corbera de Llobregat (Full EU-GMP)
Principales Productos Propios	Labiprofen	Labimycin	Tolfelab	Buprelab	Tilolab
					
Cifra de negocio 2023	28.163.207,83€ (48,2% total Grupo)				30.299.156,70€ (51,8% total Grupo)



## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.1 Resultados operativos y financieros

Durante 2023, Labiana Health ha tenido que afrontar un entorno económico global y financiero muy desafiante como consecuencia de los impactos de factores condicionantes tan relevantes como una inflación creciente, la elevación de los tipos de interés de referencia, la inestabilidad generada por la guerra de Ucrania, y la crisis energética, que obligó a la compañía a priorizar los recursos y las operaciones para minimizar sus efectos.

A estos factores, hay que añadir, por un lado, las tensiones financieras como consecuencia de no haber alcanzado los objetivos de captación de capital en su debut en BME Growth el pasado mes de junio de 2022 (donde su objetivo de captación de 20 millones de euros se materializó finalmente en tan solo 5 millones de euros) y, por otro lado, el efecto que tuvo para la compañía la suspensión temporal de la contratación en Bolsa como consecuencia de un retraso en la entrega de los trabajos de auditoría por parte del auditor de la Sociedad, BDO. Todo ello ha obligado a la compañía durante todo el ejercicio 2023 a priorizar recursos y operaciones para minimizar sus efectos.

Con este contexto de referencia, tanto la priorización de recursos como la dilación del proceso de financiación, han tenido una repercusión en el time to market durante el ejercicio 2023, con el consiguiente impacto en los resultados operativos y financieros de este periodo.

Así, los ingresos consolidados de la compañía alcanzaron la cifra de 58,5 millones de euros, un 1,1% superior que el año anterior. Por segmentos de negocio este incremento en la facturación se explica por la evolución de las ventas de la división de salud humana que facturó 30,3 millones de euros, un 11,2% más que en el 2022. Si bien en esta división la línea de producto CDMO mantuvo su nivel de ventas con apenas un 1,8% de incremento, es la línea de producto propio la que continúa mostrando un comportamiento expansivo, cerrando el ejercicio con una facturación de 11,5 millones de euros, un 31,3% superior a 2022.



#### Cuenta de resultados consolidada

	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>58.462.364,53</b>	<b>57.848.451,87</b>	<b>1,1</b>
Var. existencias de productos terminados y en curso	(1.307.091,37)	(2.551.948,89)	(48,8)
Trabajos realizados por la empresa para su activo	1.235.530,36	2.909.475,46	(57,5)
Aprovisionamientos	(24.051.840,02)	(25.573.243,50)	(5,9)
Otros ingresos de explotación	12.349,84	344.739,90	(96,4)
Gastos de personal	(19.103.250,04)	(18.799.164,94)	1,6
Otros gastos de explotación	(11.954.275,10)	(11.535.804,76)	3,6
<b>Resultado bruto de explotación (EBITDA)</b>	<b>3.293.788,20</b>	<b>2.642.505,14</b>	<b>24,6</b>
Amortización del inmovilizado	(5.083.099,18)	(4.838.306,21)	5,1
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	13.955,63	0,00	0,0
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	328.288,36	(3.837.763,28)	c.s.
Otros resultados	(135.367,17)	(33.700,58)	n.s.
<b>Resultado de Explotación (EBIT)</b>	<b>(1.582.434,16)</b>	<b>(6.067.264,94)</b>	<b>(73,9)</b>
Ingresos financieros	5.325,89	624.103,74	(99,1)
Gastos financieros	(3.288.059,58)	(2.107.085,70)	56,0
Diferencias de cambio	54.043,80	(128.461,91)	c.s.
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	27.388,69	0,00	0,0
Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros	(481.799,25)	(160.972,94)	199,3
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>(5.265.534,61)</b>	<b>(7.839.681,73)</b>	<b>(32,8)</b>
Impuestos sobre beneficios	775.967,03	(1.271.134,04)	c.s.
<b>Resultado neto consolidado</b>	<b>(4.489.567,58)</b>	<b>(9.110.815,77)</b>	<b>(50,7)</b>
Resultado neto atribuido a socios externos	(66.799,89)	(168.205,88)	(60,3)
<b>Resultado neto total atribuido a la Sociedad</b>	<b>(4.422.767,69)</b>	<b>(8.942.609,89)</b>	<b>(50,5)</b>
<b>EBITDA Ajustado<sup>1</sup></b>	<b>3.710.774,63</b>	<b>4.828.457,31</b>	<b>(23,1)</b>
<b>EBIT Ajustado<sup>1</sup></b>	<b>(1.165.447,73)</b>	<b>(3.881.312,77)</b>	<b>(70,0)</b>

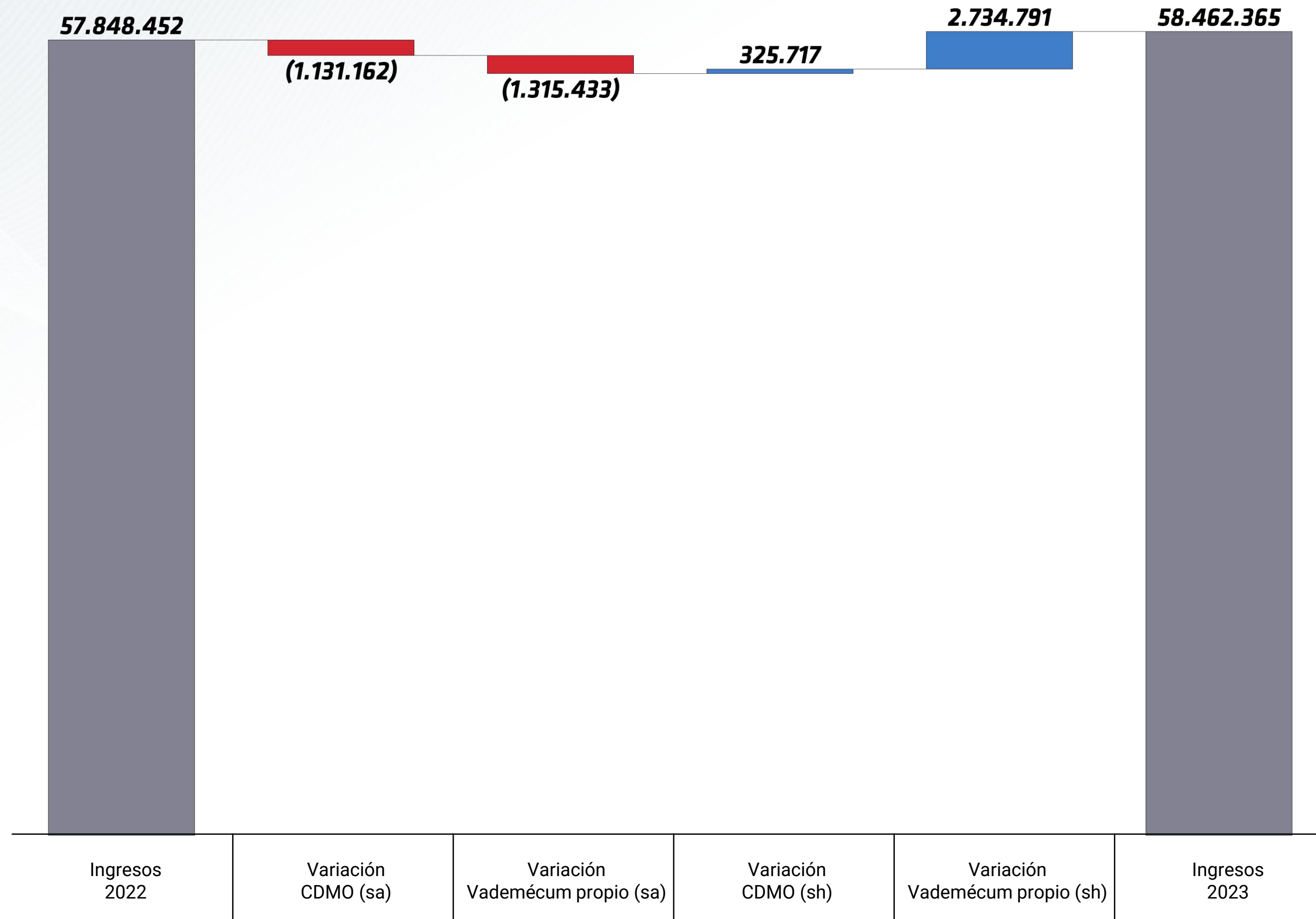
1. Los ajustes al Ebitda (155.573,61€) corresponden a los primeros gastos relacionados con el acuerdo Miralta-Blantyre firmado el 4 agosto. (Due Dilligence, asesor financiero, etc)

# 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

## 5.1 Resultados operativos y financieros

### Evolución Cifra de Negocio en 2023

Cifras expresadas en euros



En lo que se refiere a la división de salud animal, las ventas registraron un descenso del 8% en la facturación respecto al ejercicio anterior, consecuencia de las tensiones en el capital circulante que hicieron que la compañía no pudiese facturar más de 3 millones de euros de ordenes en firme de clientes, efecto que se espera compensar durante 2024.

También hay que destacar la menor capitalización de proyectos de I+D como consecuencia del cambio de criterio contable aplicado a partir del ejercicio 2022, pasando de 2,909 millones de euros en 2022 a 1,235 millones de euros en 2023.

Por su parte, las medidas significativas que durante 2023 se han implementado a través de la optimización de costes, diversificación de ingresos y la búsqueda de eficiencias operativas, han tenido un resultado positivo para la compañía que ha cerrado 2023 con un EBITDA Ajustado de 3,7 millones de euros. Un resultado que, si bien resulta inferior al de 2022, esto es debido a que los ajustes aplicados pasan de los 2,1 millones de euros aplicados en 2022 a los 0,5 millones de euros del 2023.

La partida de Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado cierra 2023 por un importe positivo de 328 miles de euros frente a los 3,837 millones de euros en negativo de 2022.

Esta mejora es gracias a la reversión de una de las partidas que compone el saldo del deterioro realizado en 2022 de un proyecto de I+D relativo a un producto biológico como consecuencia de la entrada de un proyecto del CDTI concedido por el Ministerio de Ciencia e Innovación. Este CDTI mejora la viabilidad económica del proyecto y es por eso que se ha tomado la decisión de eliminar el deterioro en el ejercicio 2023.

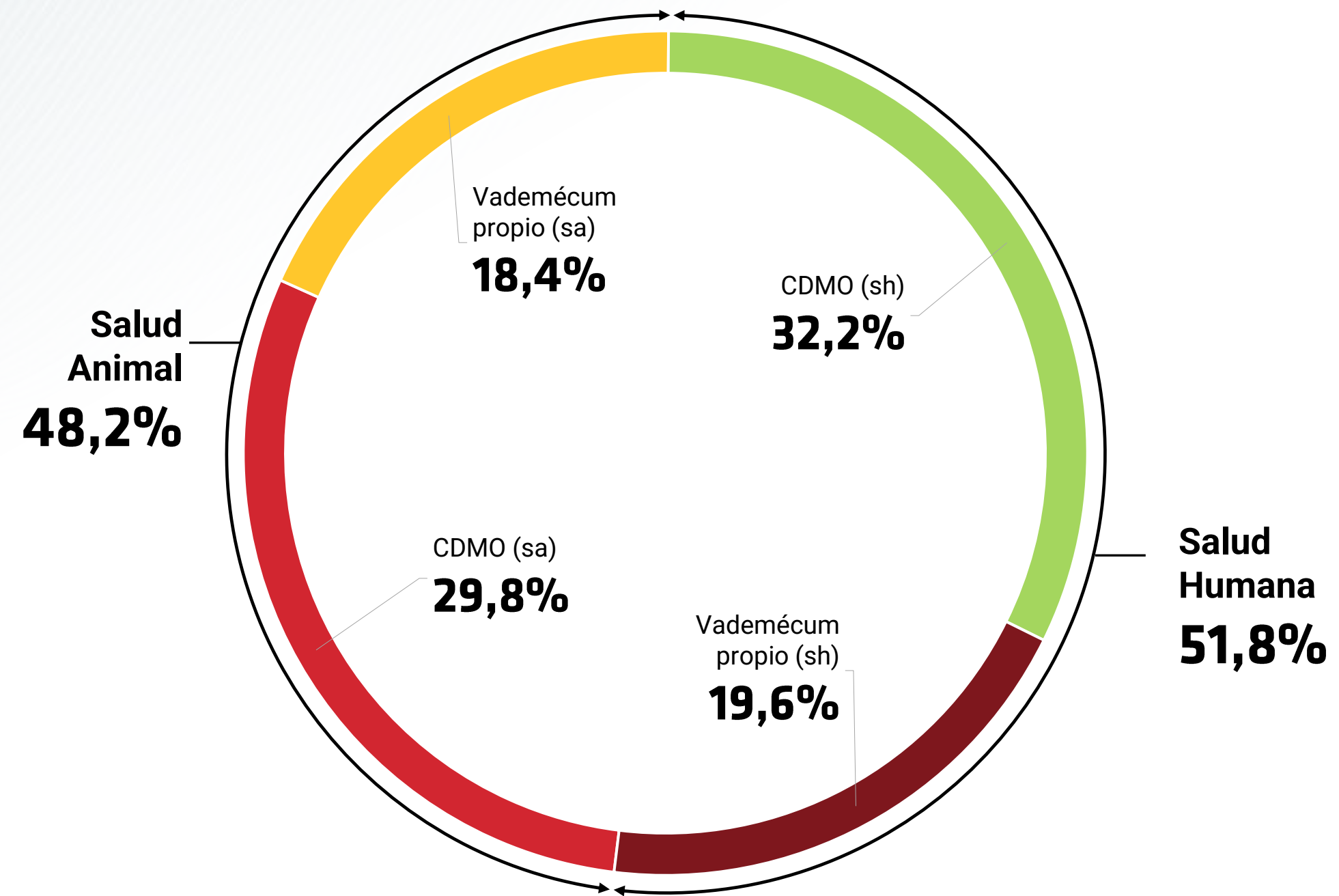
En lo que se refiere a la partida de diferencias de cambio, se aprecia una mejora del 142,1% pasando de una pérdida de 128 miles de euros a un ingreso de 54 miles de euros en la que han influido tanto las mejoras del cambio del euro frente al dólar durante todo el periodo, como las medidas correctoras a nivel contable que se han introducido en Zoleant (la empresa ha cambiado su moneda funcional a euros para evitar fluctuaciones) para minimizar los efectos del tipo de cambio frente al proceso de deflación que está registrando la economía turca.

En cuanto a los gastos financieros, estos se han incrementado un 56% como consecuencia de las subidas del Euribor y los gastos derivados de la operación de Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited, pasando de 2,1 millones de euros del 2022 a 3,2 millones de euros en 2023.

**5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023**

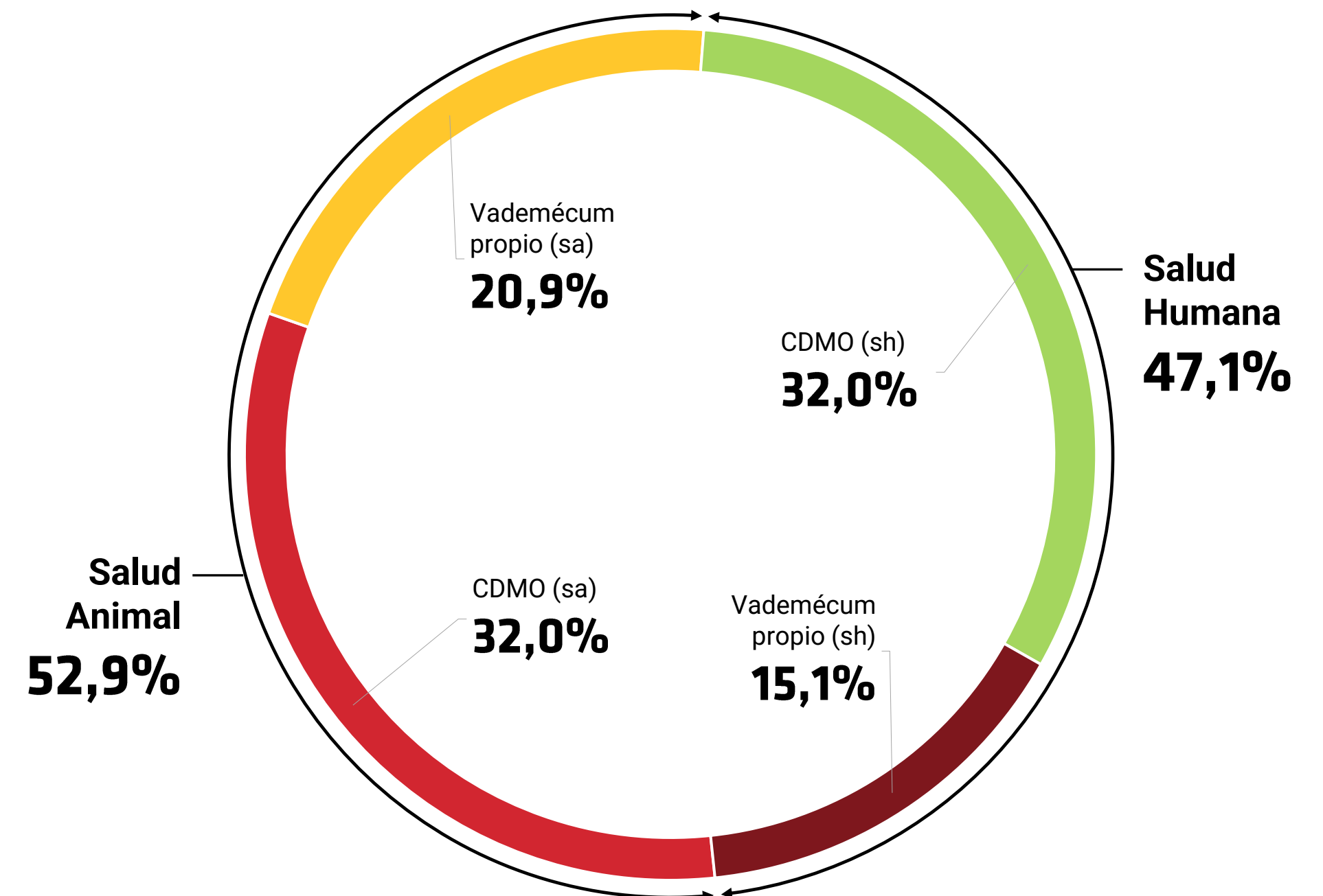
**5.1 Resultados operativos y financieros**

**Distribución porcentual de ingresos por segmento de negocio 2023**



**Cifra de Negocios 2023**  
**58,5M€**

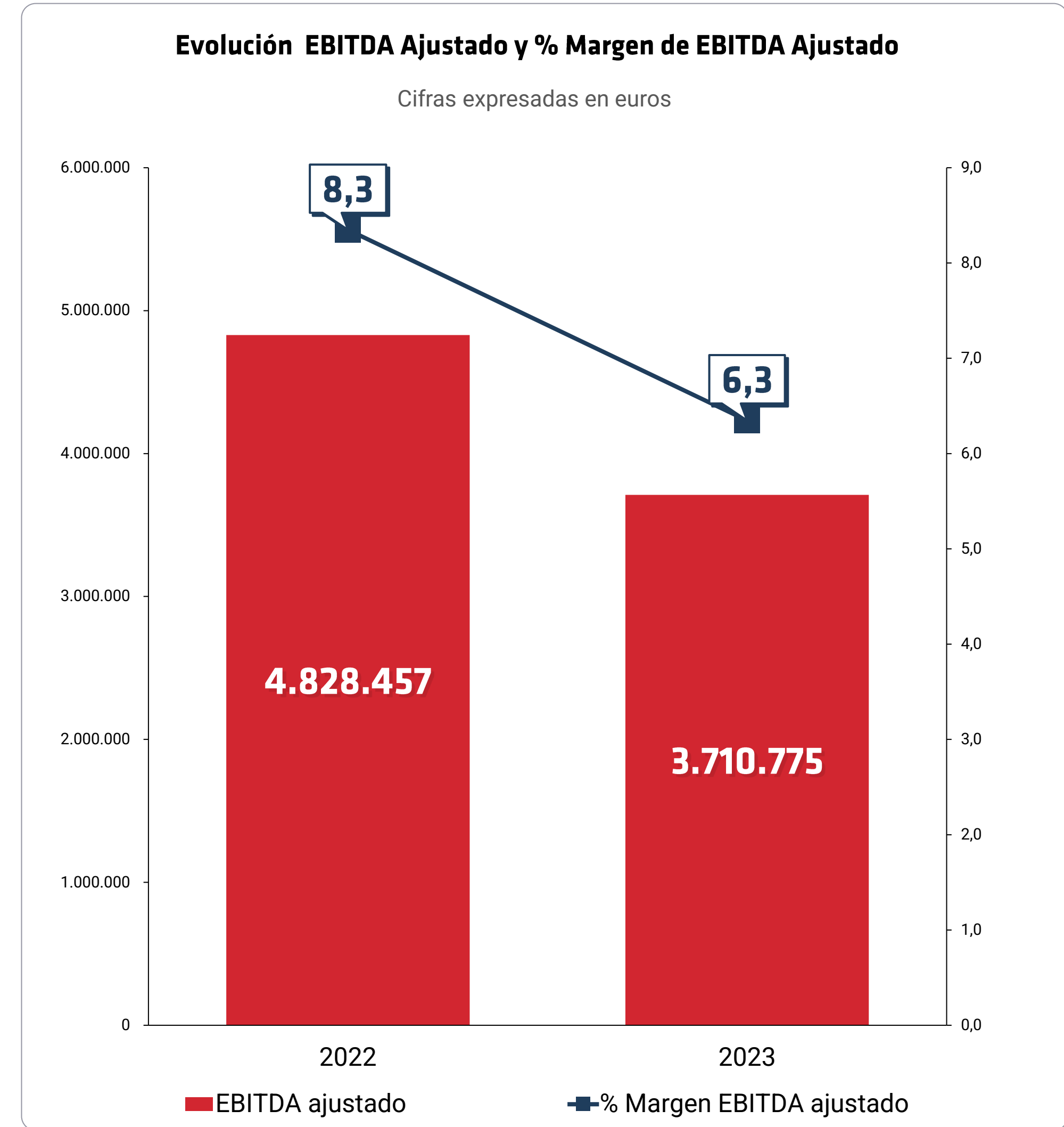
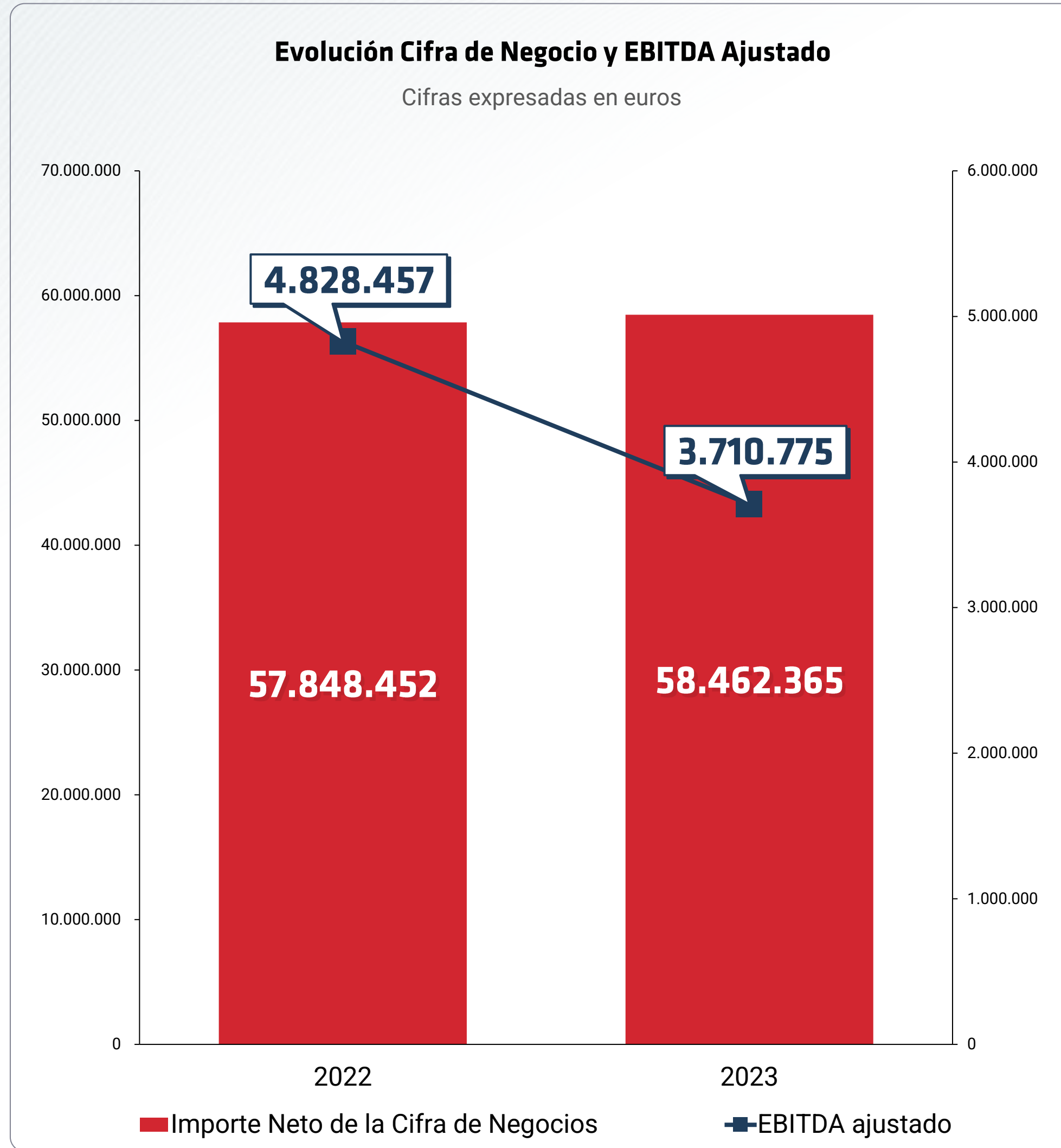
**Distribución porcentual de ingresos por segmento de negocio 2022**



**Cifra de Negocios 2022**  
**57,8M€**

# 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

## 5.1 Resultados operativos y financieros



## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.1 Resultados operativos y financieros

Magnitudes financieras	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
Importe Neto de la Cifra de Negocios	58.462.364,53	57.848.451,87	1,1
EBITDA	3.293.788,20	2.642.505,14	24,6
<b>EBITDA Ajustado<sup>1</sup></b>	<b>3.710.774,63</b>	4.828.457,31	(23,1)
EBIT	(1.582.434,16)	(6.067.264,94)	(73,9)
EBIT Ajustado <sup>2</sup>	(1.165.447,73)	(3.881.312,77)	(70,0)
Resultado Neto	(4.422.767,69)	(8.942.609,89)	(50,5)
Inversiones (CapEx)	2.850.000,00	5.453.000,00	(47,7)
Free Cash Flow	(3.597.504,32)	2.538.534,87	c.s.
<b>Deuda Financiera Neta<sup>3</sup></b>	<b>38.760.746,54</b>	35.999.007,45	7,7
Deuda Financiera Neta/EBITDA Ajustado	10,45	7,46	3,0

1. EBITDA Ajustado como beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortizaciones deduciendo los gastos extraordinarios derivados del incremento de costes de materiales debido a la inflación causada por conflictos internacionales y subidas de precio de energía y materias primas; de la salida a Bolsa; de la fusión VTZ/LSEE; del proceso de no adquisición de Laboratorios Ovejero así como el impacto en el coste causado por la devaluación de la lira turca en el margen bruto (ventas y coste de las ventas) en nuestra filial de Turquía en 2022. En el caso de 2023 son los derivados del proceso Miralta & Blantyre y la búsqueda de asesores (asesores para todo el proceso). 2. EBIT Ajustado como beneficio antes de intereses, impuestos, deduciendo los gastos extraordinarios derivados del incremento de costes de materiales debido a la inflación causada por conflictos internacionales y subidas de precio de energía y materias primas; de la salida a Bolsa; de la fusión VTZ/LSEE; del proceso de no adquisición de Laboratorios Ovejero así como el impacto en el coste causado por la devaluación de la lira turca en el margen bruto (ventas y coste de las ventas) en nuestra filial de Turquía en 2022. En el caso de 2023 son los derivados del proceso Miralta & Blantyre y la búsqueda de asesores (asesores para todo el proceso). 3. Deuda Financiera Neta a 31.12.2023 y 31.12.2022.



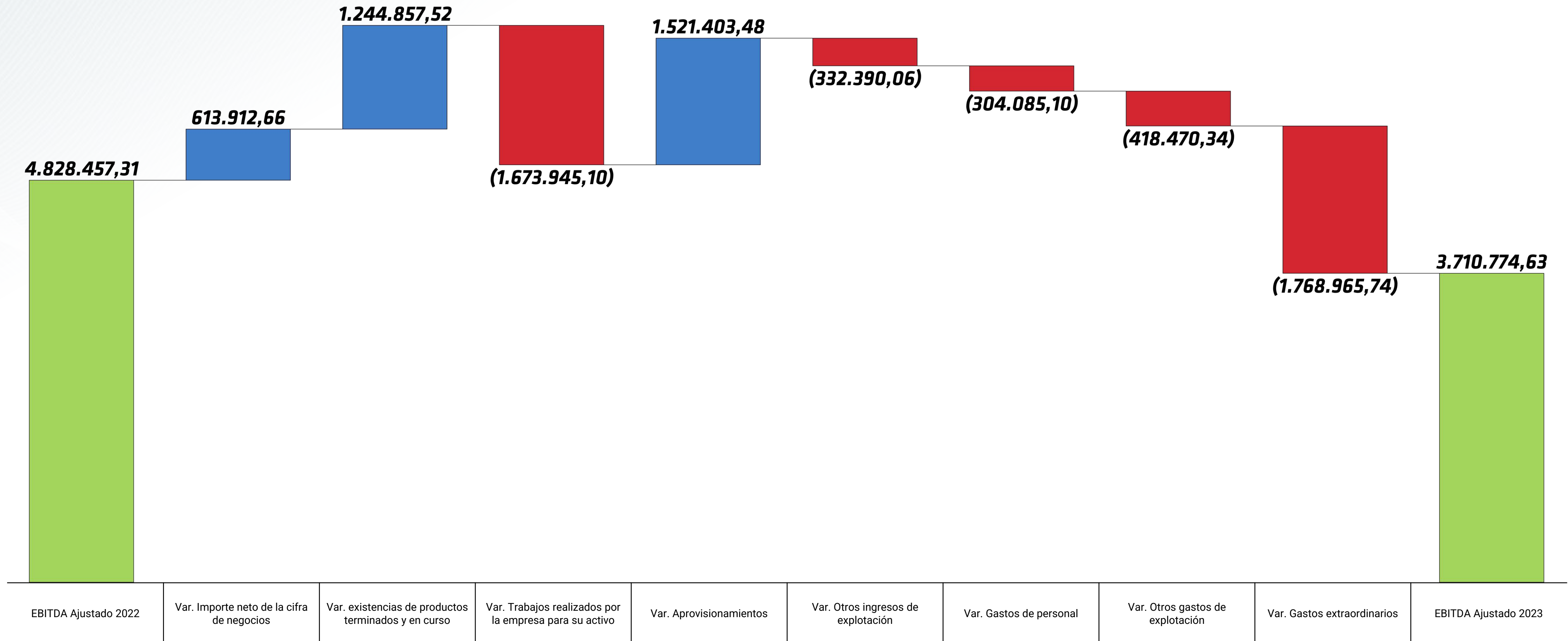


# 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

## 5.1 Resultados operativos y financieros

### Evolución EBITDA Ajustado 2023 vs. 2022

Cifras expresadas en euros



## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.2 Gestión del capital y financiación

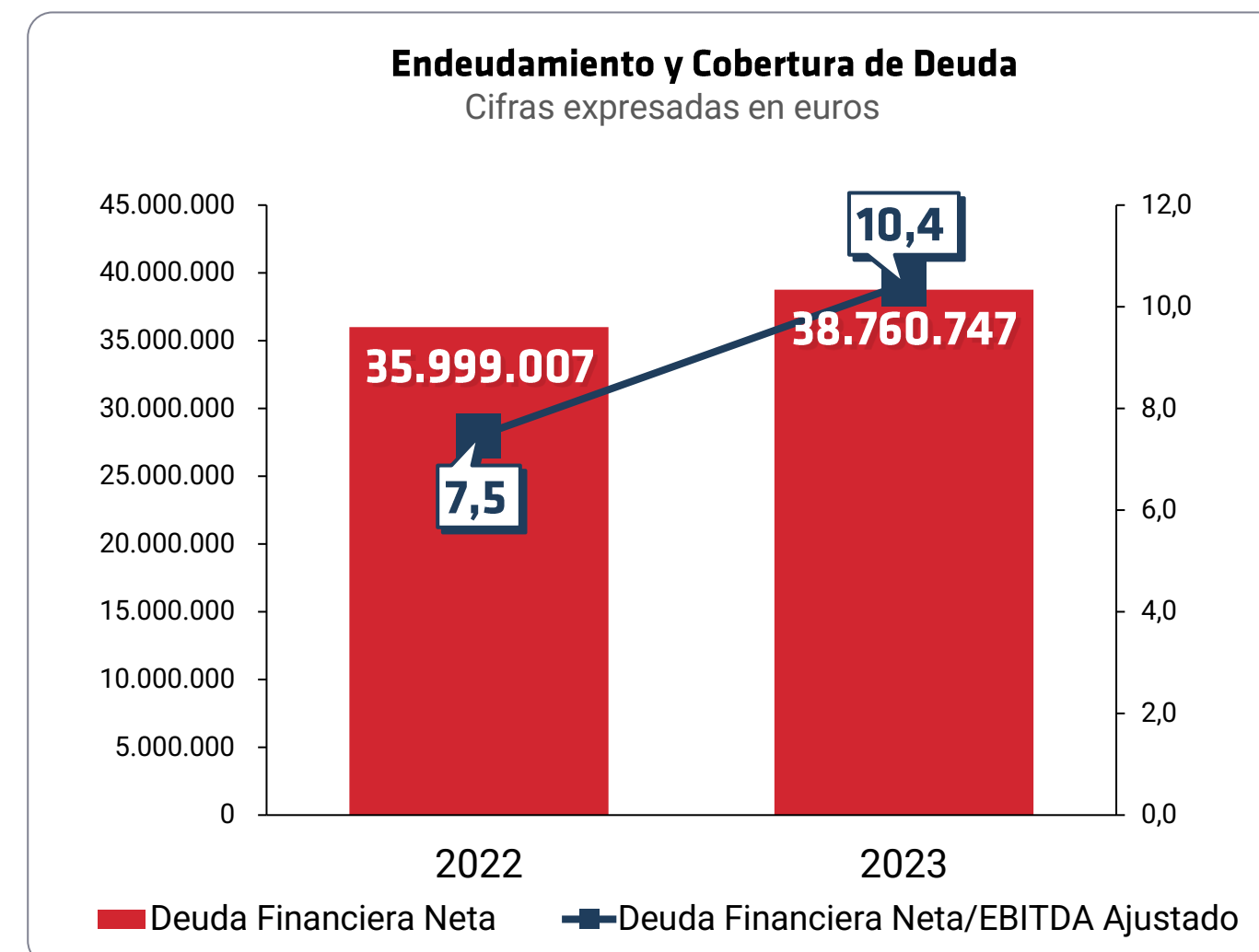
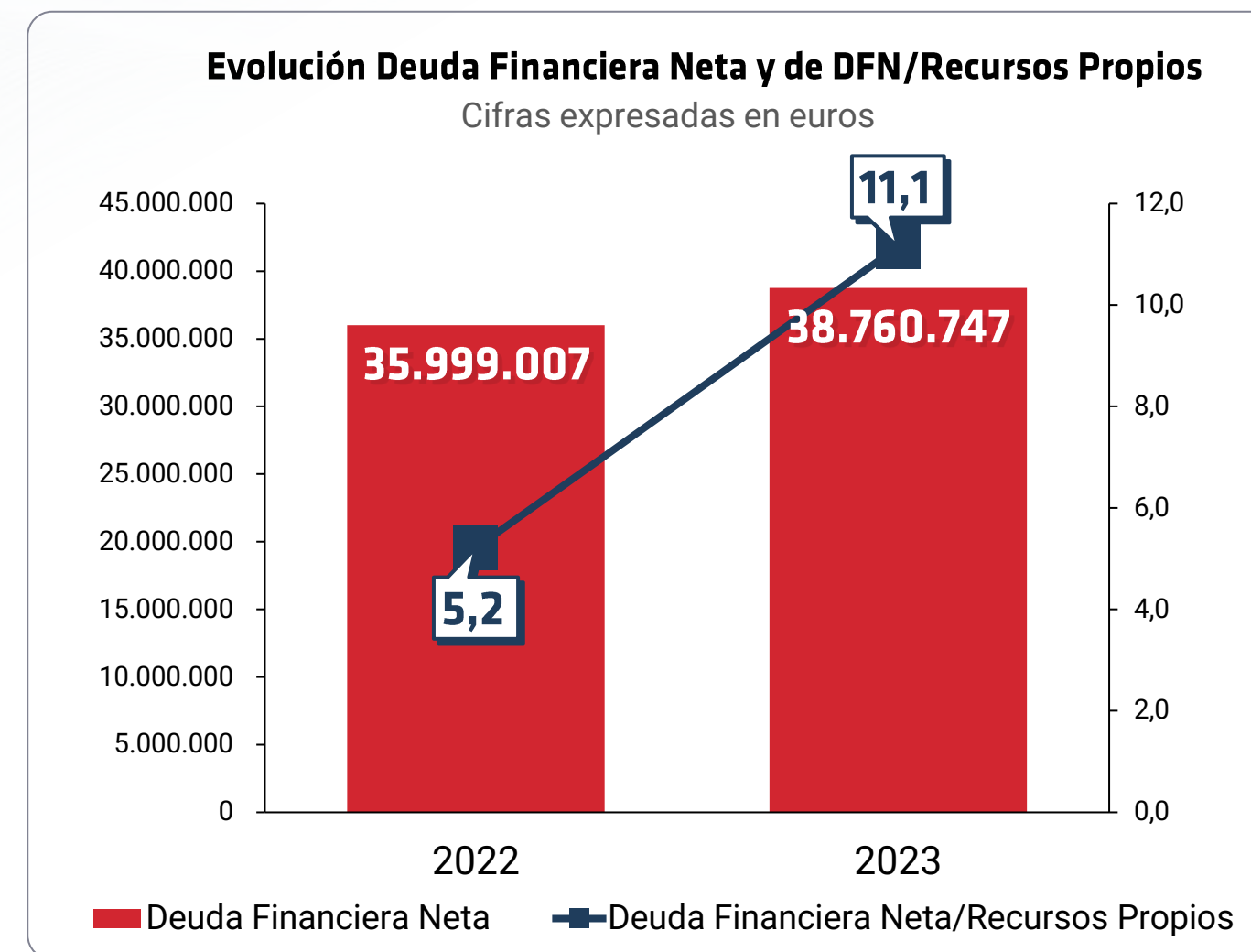
Desde el punto de vista de la gestión de capital, tras la incorporación a la plataforma bursátil BME Growth el pasado mes de junio de 2022, Labiana tuvo que adaptar su plan estratégico en función de los recursos captados y, simultáneamente, continuar con la búsqueda de fuentes de financiación alternativas, proceso que concluyó el pasado 21 de agosto con la firma del acuerdo de financiación con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited por un importe agregado máximo de 25 millones de euros.

Asimismo, la dilación en el cierre de la operación de financiación no ha permitido a la compañía conseguir durante el ejercicio 2023 los efectos deseados en la normalización de los flujos financieros y de operaciones.

Desde el punto de vista de la estructura de capital y la financiación, la compañía ha llevado a cabo un notable esfuerzo de reestructuración de su pasivo financiero que ha pasado por reducir su deuda a corto en un 44,9%, si bien, las obligaciones a largo han aumentado un 66,9%, cerrando el ejercicio con un saldo de Deuda Financiera Neta de 38,8 millones de euros, un 7,7% superior al cierre de 2022.

La partida de Activos por impuestos diferidos pasa de 923 miles de euros a cierre de diciembre de 2022 a 1.237 miles de euros a cierre de junio de 2023.

Este incremento viene motivado por la acumulación de créditos fiscales que le servirá a la compañía para reducir impuestos futuros o recuperarlos mediante una monetización, generando tesorería.

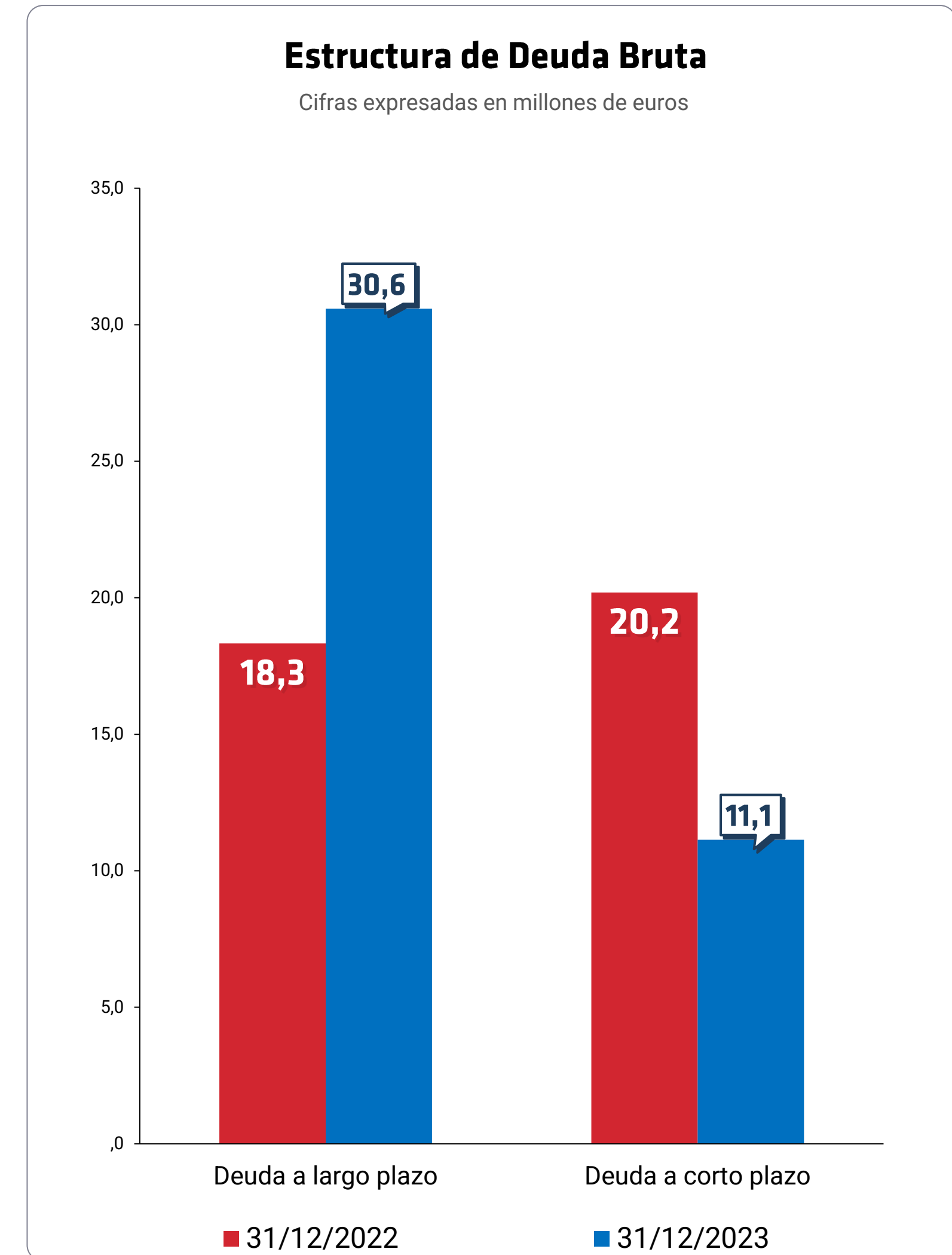
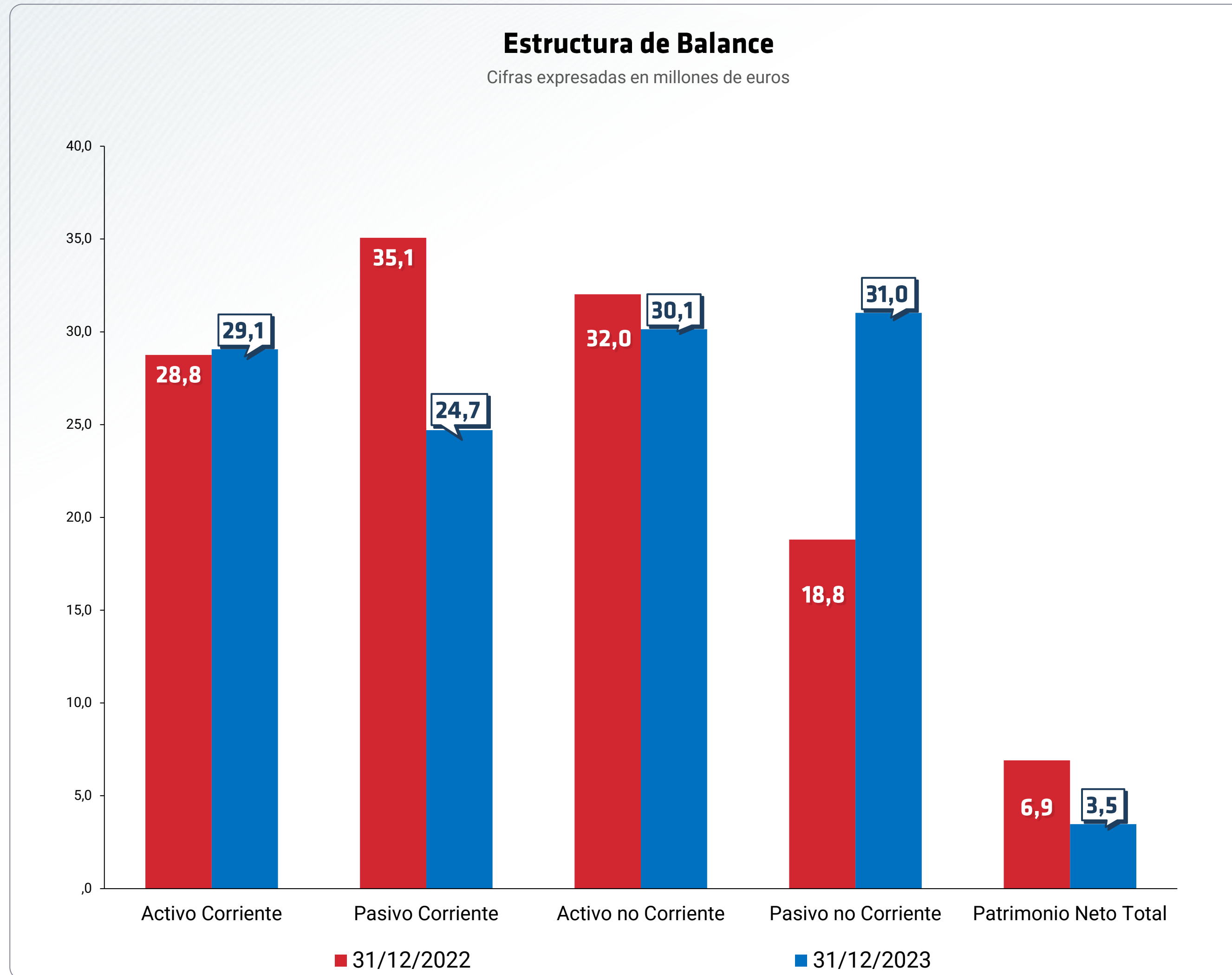


**Balance consolidado**  
Cifras expresadas en euros

	2023	2022	% Var.
<b>Activo no corriente</b>	<b>30.141.714,91</b>	<b>32.022.310,16</b>	<b>(5,9)</b>
Inmovilizado intangible	7.678.689,90	9.044.489,59	(15,1)
Inmovilizado material	19.772.557,07	20.636.467,23	(4,2)
Inversiones financieras a largo plazo	889.354,21	1.417.923,95	(37,3)
Activos por impuesto diferido	1.801.113,73	923.429,40	95,0
<b>Activo corriente</b>	<b>29.055.192,39</b>	<b>28.756.929,50</b>	<b>1,0</b>
Existencias	12.365.756,11	13.832.903,19	(10,6)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	13.484.720,45	11.907.729,61	13,2
Inversiones financieras a corto plazo	87.904,35	23.382,62	n.s.
Periodificaciones a corto plazo	157.335,11	472.076,15	(66,7)
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2.959.476,37	2.520.837,93	17,4
<b>Total activo</b>	<b>59.196.907,30</b>	<b>60.779.239,66</b>	<b>(2,6)</b>
<b>Patrimonio neto total</b>	<b>3.476.750,09</b>	<b>6.906.651,35</b>	<b>(49,7)</b>
<b>Pasivo no corriente</b>	<b>31.021.495,62</b>	<b>18.807.861,04</b>	<b>64,9</b>
Provisiones a largo plazo	76.261,41	82.333,66	(7,4)
Deuda financiera a largo plazo	30.587.784,70	18.326.249,68	66,9
Pasivos por impuesto diferido	357.449,51	399.277,70	(10,5)
<b>Pasivo corriente</b>	<b>24.698.661,60</b>	<b>35.064.727,28</b>	<b>(29,6)</b>
Deuda financiera a corto plazo	11.132.438,21	20.193.595,70	(44,9)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	12.968.961,71	14.871.131,58	(12,8)
Periodificaciones a corto plazo	597.261,68	0,00	0,0
<b>Total pasivo</b>	<b>59.196.907,31</b>	<b>60.779.239,67</b>	<b>(2,6)</b>

## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.2 Gestión del capital y financiación



## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.3 Generación de cash flow

La dilación en el cierre de la operación para la reestructuración financiera de la compañía no ha permitido conseguir durante el ejercicio 2023 los efectos deseados en la normalización de los flujos financieros y de operaciones.

A pesar de ello, en el estado de flujos de efectivos podemos observar cómo durante el ejercicio 2023 la partida de Cambios en el capital corriente ha mejorado sustancialmente, pasando de 4,3 millones de euros en el ejercicio pasado a -1,5 millones de euros en el actual. Esto indica que la compañía ha sido capaz de gestionar más eficientemente el capital y realizar mejoras en la eficiencia operativa del grupo. Los principales motivos de este cambio vienen reflejados en las partidas de Deudores y otras cuentas a cobrar y en la Acreedores y otras cuentas a pagar.

Durante el ejercicio 2023 se han introducido medidas específicas para mejorar la gestión del cobro de clientes, lo que ha permitido que la transformación de las ventas en efectivo sea más eficiente, permitiendo un ciclo de cobro más reducido. Con esta medida se ha obtenido un incremento del 49,76% de esta partida con respecto al año anterior. Estas medidas también se han visto reflejadas en el activo del balance, que, junto con una mayor actividad de producción en el último periodo del año, ha llevado a un incremento del 13,2% a la partida de Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, aparejada a una disminución del 10,6% de la partida de Existencias.

La otra partida significativa que ha permitido la mejora en el capital corriente ha sido la de Acreedores y otras cuentas a pagar. Gracias a la operación Miralta & Blantyre se ha conseguido la reducción de deudas comerciales con proveedores y otros acreedores. Si bien, como se ha mencionado anteriormente, el retraso en la operación no ha permitido a la compañía ponerse al día de todas sus obligaciones. En el balance, la partida de Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar ha cerrado el ejercicio con una disminución del 12,8% respecto a 2022.

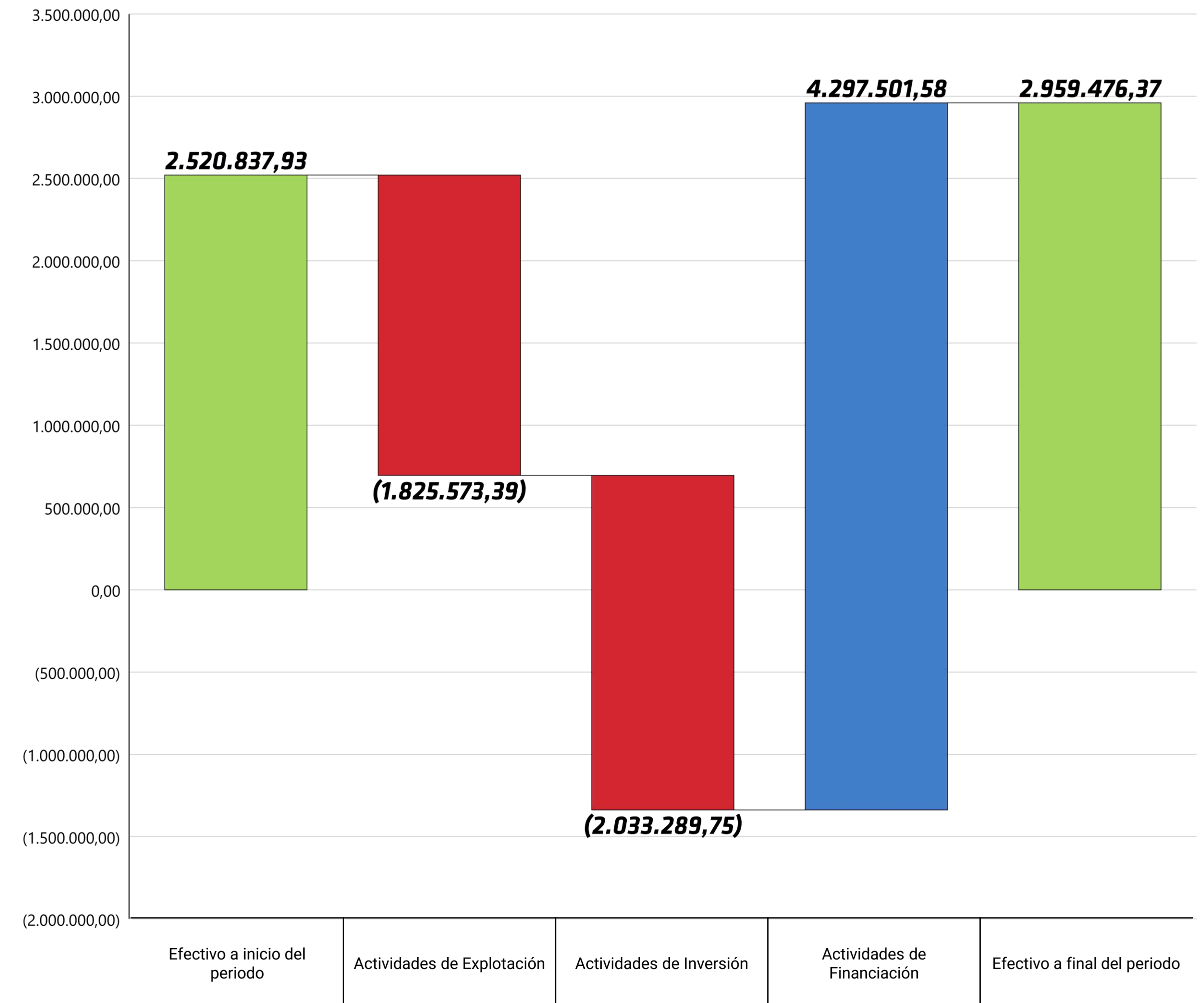
La partida de Intereses pasa de los 2,1 millones de euros de 2022 a los 3,2 millones de euros de 2023 debido tanto a la operación de Miralta & Blantyre como al incremento del Euribor.

En lo que a inversión en Capex e I+D se refiere, en 2023 la compañía ha focalizado las inversiones en aquellas que garantizan el cumplimiento con la normativa GMP así como las que aseguran una mayor eficiencia en los procesos productivos.

Estas circunstancias han permitido que durante el ejercicio 2023 se haya generado un aumento neto del efectivo de casi medio millón de euros.

## Estados de Flujos de Efectivo consolidados 2023

Cifras expresadas en euros



## 5 Resultados de gestión de Enero-Diciembre 2023

### 5.3 Generación de cash flow

#### Estado de Flujos de Efectivo

Flujos de efectivo de las actividades de explotación	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
<b>Resultado consolidado del ejercicio antes de impuestos</b>	<b>(5.279.490,75)</b>	<b>(7.839.681,73)</b>	<b>(32,7)</b>
<b>Ajustes del resultado consolidado</b>	<b>8.368.174,31</b>	<b>9.810.577,02</b>	<b>(14,7)</b>
Amortización del Inmovilizado	5.086.021,11	4.838.306,21	5,1
Correcciones valorativas por deterioro	64.807,18	3.544.341,51	(98,2)
Variaciones de provisiones	(6.072,25)	0,00	0,0
Imputación de subvenciones	0,00	(55.062,00)	(100,0)
Resultado por bajas y enajenación de inmovilizado	21.528,12	0,00	0,0
Ingresos financieros	(5.325,89)	(624.103,74)	(99,1)
Gastos financieros	3.288.059,58	2.107.095,04	56,0
Variaciones del valor razonable instrumentos financieros	(27.388,69)	0,00	0,0
Otros ingresos y gastos	(53.454,85)	0,00	0,0
<b>Cambios en el capital corriente</b>	<b>(1.575.269,08)</b>	<b>4.324.387,80</b>	<b>c.s.</b>
Existencias	1.118.380,70	1.086.117,59	3,0
Deudores y otras cuentas a cobrar	(1.642.848,09)	(817.493,52)	101,0
Otros activos corrientes	314.741,03	(227.206,16)	c.s.
Acreedores y otras cuentas a pagar	(1.962.804,41)	4.280.230,47	c.s.
Otros pasivos corrientes	597.261,69	2.739,42	n.s.
<b>Otros F.D.E. de las actividades de explotación consolidados</b>	<b>(3.338.987,87)</b>	<b>(1.616.850,37)</b>	<b>106,5</b>
Pagos de intereses	(3.288.059,58)	(2.107.095,04)	56,0
Cobros de intereses	5.325,89	624.103,74	(99,1)
Pagos (cobros) impuesto sobre beneficios	(47.482,99)	(133.859,07)	(64,5)
Otros pagos (cobros)	(8.771,19)	0,00	0,0
<b>Total Flujos de efectivo de las actividades de explotación</b>	<b>(1.825.573,39)</b>	<b>4.678.432,72</b>	<b>c.s.</b>

Flujos de efectivo de las actividades de inversión	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
<b>Pagos por inversiones</b>	<b>(2.915.180,35)</b>	<b>(6.385.527,59)</b>	<b>(54,3)</b>
Inmovilizado intangible	(1.191.999,39)	(2.670.809,50)	(55,4)
Inmovilizado material	(1.658.211,28)	(2.781.993,77)	(40,4)
Otros activos financieros	0,00	(932.724,31)	(100,0)
Otros activos	(64.969,68)	0,00	0,0
<b>Cobros por desinversiones</b>	<b>881.890,60</b>	<b>3.440.160,82</b>	<b>(74,4)</b>
Inmovilizado intangible	309.952,19	0,00	0,0
Inmovilizado material	15.532,04	0,00	0,0
Otros activos financieros	0,00	3.440.160,82	(100,0)
Otros activos	556.406,37	0,00	0,0
<b>Total Flujos de efectivo de las actividades de inversión</b>	<b>(2.033.289,75)</b>	<b>(2.945.366,77)</b>	<b>(31,0)</b>

Flujos de efectivo de las actividades de financiación	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
<b>Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio</b>	<b>1.097.124,05</b>	<b>4.173.644,75</b>	<b>(73,7)</b>
Emisión de instrumentos de patrimonio	1.255.717,27	4.585.742,89	(72,6)
Adquisición de instrumentos de patrimonio propio	(158.593,22)	(412.098,14)	(61,5)
<b>Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero</b>	<b>3.200.377,53</b>	<b>(6.669.032,03)</b>	<b>c.s.</b>
Emisión de deudas con entidades de crédito	19.381.605,93	0,00	0,0
Emisión Otras deudas	165.425,38	736.664,76	(77,5)
Devolución de deudas con entidades de crédito	(15.584.334,31)	(3.560.171,11)	n.s.
Devolución de otras deudas	(762.319,47)	(3.845.525,68)	(80,2)
<b>Total Flujos de efectivo de las actividades de financiación</b>	<b>4.297.501,58</b>	<b>(2.495.387,28)</b>	<b>c.s.</b>
<b>Aumento/Disminución neta del efectivo o equivalentes</b>	<b>438.638,44</b>	<b>(762.321,33)</b>	<b>c.s.</b>
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio	2.520.837,93	3.283.159,26	(23,2)
<b>Efectivo o equivalentes al final del ejercicio</b>	<b>2.959.476,37</b>	<b>2.520.837,93</b>	<b>17,4</b>

Cálculo del free cash flow	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
EBITDA	3.293.788,20	2.642.505,14	24,6
Capex del periodo	(2.033.289,75)	(2.945.366,77)	(31,0)
Inversión en circulante	(1.575.269,08)	4.324.387,80	c.s.
Pago de intereses financieros netos	(3.282.733,69)	(1.482.991,30)	121,4
Pago de impuesto sobre Sociedades	0,00	0,00	0,0
Flujo de caja libre	(3.597.504,32)	2.538.534,87	c.s.



## 6 Evolución de los segmentos de negocio y mercados en 2023

### Distribución de cifra neta de negocios por segmento de negocio

	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	% Var.
Cifra de Negocios	58.462.364,53	57.848.451,87	1,1
<b>Salud Animal</b>	<b>28.163.207,83</b>	<b>30.609.803,03</b>	<b>(8,0)</b>
CDMO (sa)	17.406.306,11	18.537.468,38	(6,1)
Vademécum propio (sa)	10.756.901,72	12.072.334,65	(10,9)
<b>Salud Humana</b>	<b>30.299.156,70</b>	<b>27.238.648,84</b>	<b>11,2</b>
CDMO (sh)	18.817.544,09	18.491.827,24	1,8
Vademécum propio (sh)	11.481.612,61	8.746.821,60	31,3

### % Distribución de cifra neta de negocios por segmento de negocio

	Cifras expresadas en euros		
	2023	2022	Var. p.p.
Cifra de Negocios	100,0	100,0	0,0
<b>Salud Animal</b>	<b>48,2</b>	<b>52,9</b>	<b>(4,7)</b>
CDMO (sa)	29,8	32,0	(2,3)
Vademécum propio (sa)	18,4	20,9	(2,5)
<b>Salud Humana</b>	<b>51,8</b>	<b>47,1</b>	<b>4,7</b>
CDMO (sh)	32,2	32,0	0,2
Vademécum propio (sh)	19,6	15,1	4,5



## 6 Evolución de los segmentos de negocio y mercados en 2023

### 6.1 Salud Animal

Desde el punto de vista operativo, en la actualidad la división de salud animal (Labiana Life Science, Zavod Subotica y Zoleant), tiene en vigor 681 registros con presencia en más de 62 países. Durante 2023 se han aprobado 44 nuevos registros y al cierre del ejercicio hay otros 81 que se encuentran en tramitación, de los que se esperan que 55 se cierren con éxito durante 2024.

**Producto Propio:** en el caso de producto propio, durante el segundo semestre se ha recuperado parte de la actividad cerrando finalmente el ejercicio 2023 con una facturación un 10,9% menor que en el ejercicio 2022 pero con una mejora en tendencia de 3,4 p.p. sobre el cierre del 1S2023. En este caso los principales factores explicativos residen en:

1. Las consecuencias del impacto de la situación política en Argelia e Irán que ha paralizado la actividad comercial de la compañía en ambos países.
2. El descenso en la facturación de Chile debido a un problema burocrático temporal del distribuidor que, si bien ya ha sido resuelto en el segundo semestre, los márgenes de tiempo no han permitido recuperar el nivel de suministro a este destino.
3. En Serbia se ha priorizado la gestión del endeudamiento ante la menor entrada de recursos que ha conllevado una menor facturación.
4. Algunos retrasos en la entrega de materiales por problemas logísticos que han ocasionados retrasos en la producción y que han tenido también un especial efecto en CDMO.

No obstante, si bien el ejercicio 2023 recoge una menor facturación de la división de Salud Animal, es importante tener en cuenta que:

1. Pese a que la entrada en vigor del nuevo Reglamento sobre medicamentos de uso veterinario durante el ejercicio anterior fue una de las cuestiones que afectó a la facturación de dicho periodo, la compañía estima que, una vez este Reglamento ha sido implantado de manera definitiva y asimilado por parte de los profesionales de la salud animal, está teniendo un efecto positivo para Labiana ya que, este nuevo marco regulatorio promueve la medicación individualizada y específica para cada dolencia y animal y Labiana cuenta con la mayor fábrica de inyectables de España y una de las principales de Europa. No en vano, en una situación de mercado como la actual, en la que el censo ganadero ha disminuido y los costes han aumentado, y con un vademécum propio en el que los 10 primeros productos en facturación son inyectables, durante el ejercicio 2023, la compañía ha crecido un 19% en el segmento de ganadería en España, 7pp sobre el cierre del 1S2023 en esta categoría.
2. Se consolida el mercado de producto propio en Europa. Por cercanía, estabilidad política y precios de mercado, Labiana está apostando por los mercados europeos en su vademécum propio, como indica la alta actividad regulatoria de la compañía en esta área geográfica en la que en este ejercicio ha conseguido la

aprobación de 23 nuevas autorizaciones de mercado en el territorio europeo (un 54,7% del total de MAs que se han aprobado en la división de salud animal durante 2023), se han presentado otras nuevas 24 MAs (que representan el 47,05% del total nuevas MAs presentadas) y se espera que durante el ejercicio 2024 la compañía pueda sumar otras 31 nuevas MAs al total de autorizaciones de mercado activas que tiene en territorio europeo.

3. En el caso de Zoleant se ha abierto una nueva línea de expansión en el mercado exterior aprovechando la red comercial de Labiana Lifesciences, por lo que se espera que genere un crecimiento de esta división en los mercados de exportación.
4. La división de PETS ha pasado de facturar 917 mil euros en 2022 a 1.037 mil euros en 2023, aumentando las ventas en 121 mil euros, lo que demuestra su crecimiento y consolidación.

**CDMO:** En el caso de CDMO, se cierra el ejercicio con una facturación de 17,4 millones de euros, un 6,1% menor que el ejercicio anterior debido a que durante el segundo semestre no se ha podido recuperar la normal actividad de fabricación. No obstante, 2023 se cierra con 11 nuevos proyectos de CDMO, algunos de los cuales ya han iniciado su producción y otros ya han comenzado su fase de transferencia.

## Salud Animal

Vademécum propio  
**38,2%**

**Distribución porcentual de ingresos por segmento de negocio**

CDMO  
**61,8%**



## 6 Evolución de los segmentos de negocio y mercados en 2023

### 6.2 Salud Humana

El segmento de Salud Humana tuvo un comportamiento muy favorable en 2023, ejercicio en el que alcanzó unas ventas por importe de 30,3 millones de euros, un 11,2% más que en 2022, constituyéndose en el motor de crecimiento de Labiana.

**Producto Propio:** en cuanto a la división de Producto Propio, Labiana creció un 31,3% respecto al ejercicio anterior con unas ventas totales de 11,5 millones de euros. Conviene destacar por un lado que, tras el acuerdo cerrado en Alemania, territorio en el que la compañía ya tiene 2 MAs activas se ha ganado con una de estas MAs el tender para dos años más, y, por otro lado, con la incorporación de un nuevo distribuidor en Francia, 2023 se cierra con un aumento del 17,7% en Europa (ex España) respecto al ejercicio anterior.

En Norte América la facturación disminuye en 93 mil euros. Si bien en Canadá, tal y como ya se preveía en el informe del primer semestre de 2023, las ventas cierran con una ligera mejora del 8% respecto a 2022, la facturación en EE.UU. se ha reducido un 9% por menores ingresos en royalties, pese a que la cesión de la patente por parte de Labiana mantiene su situación de liderazgo en el mercado como genérico más vendido.

En lo que se refiere a evolución en nuevos territorios, como es el caso de LATAM, durante el ejercicio pasado se introdujo la Fosfomicina Trometamol. Si comparamos ambos periodos se aprecia que, en valor absoluto, el importe de ventas en esta región disminuye un 36,94% de 2022 a 2023 sin embargo, es importante destacar que en la facturación del 2022 el 71% procede de la venta de servicios de transferencias y lotes

piloto necesarios durante cualquier proceso de desarrollo en un nuevo cliente o destino, y que tan solo el 29% de la facturación de ese ejercicio procede de la venta directa de producto propio.

Por el contrario, en el ejercicio 2023, el 100% de los ingresos ya se originan por la venta de producto propio, lo que comparativamente supone un 115,91% de incremento frente a las ventas de producto propio del 2022.

En el conjunto del resto del mundo hay una ligera disminución de 50 mil euros que proceden fundamentalmente de la caída de ventas en Rusia que no se ha visto del todo compensada con los incrementos de ventas en otros mercados

Por último, en el caso de España, 2023 cierra con un importante incremento en producto propio del 164,63%. Este crecimiento se debe tanto a la entrada de Laboratorios Cinfa como al incremento en el resto de los clientes existentes.

**CDMO:** En el caso de CDMO, se cierra el ejercicio con una facturación de 18,8 millones de euros, un 1,8% más que el ejercicio anterior, gracias, fundamentalmente, al crecimiento en España en esta área de negocio.

Durante el ejercicio 2023 se ha practicado una subida de precios para ajustarlos a los incrementos de costes provocados por la actual

coyuntura socioeconómica. Así mismo, el suministro del API de Flurazepam que afectó al primer semestre de 2023 se ha restablecido en condiciones normales.

En general, la unidad de negocio de salud humana cierra el ejercicio 2023 con importantes logros en cuanto a crecimiento de producto propio con 9 nuevas Autorizaciones de Mercado aprobadas y de 8 nuevos proyectos de CDMO de los que 5 se encuentran en fase de evaluación y 3 ya están aprobados.

Por último, mencionar la obtención en el primer semestre de 2023 de la autorización para la fabricación de lotes para investigación clínica. Esta autorización permitirá a la compañía hacer medicación clínica tanto para proyectos internos, como para proyectos externos, pudiendo ampliar su oferta de servicios y también llegar a nuevos clientes.

## Salud Humana

Vademécum propio  
**37,9%**

**Distribución porcentual de ingresos por segmento de negocio**

CDMO  
**62,1%**





## 7 ESG

Dando cumplimiento a la Ley 11/2018 por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010 de 2 de julio, y la Ley 22/2015 de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas, en materia de información no financiera y diversidad, Labiana se ha sometido a la verificación por una tercera parte independiente de los estados de información no financiera correspondientes al ejercicio 2023.

Basados en las evidencias recogidas durante la auditoría se encontraron los siguientes hallazgos por norma:

Norma	Puntos Fuertes	Desviaciones	Oportunidades de Mejora
Ley 11/2018	2	2	2

Estas desviaciones fueron subsecuentemente subsanadas por lo que se procedió a la correspondiente verificación e inclusión del EINF 2023 que fue aprobado en el Consejo de Administración del 11 de abril de 2024.

El informe completo ESG está publicado y accesible al público a través de la sección de accionistas e inversores de la página web de la compañía. A continuación, se señalan algunos de los aspectos más destacables del mismo como son:

- Labiana Life ha conseguido la certificación en su planta de Terrassa de la norma ISO 45001 y ya se ha comenzado con la implantación de la norma ISO 45001 en la planta de Labiana Pharmaceuticals de Corbera del Llobregat, con el objetivo prevenir lesiones y problemas de salud relacionados con el trabajo o accidentes laborales, para así proporcionar un lugar de trabajo seguro y saludable. Actualmente las plantas de Serbia ya están certificadas.
- Labiana Life ha conseguido la certificación en su planta de Terrassa de la norma ISO 14001-2015 y ha comenzado con la fase de implantación para la certificación por la Norma ISO 14001-2015 en su planta de Labiana Pharmaceuticals de Corbera del Llobregat, con el fin de permitir a la organización lograr los resultados previstos que previamente se establezcan en su sistema de gestión ambiental. La planta de vacunas de Serbia ya tiene la certificación ISO 14001.
- Respecto a la huella de carbono, durante 2023, se ha reducido la huella de carbono en un 0,91%. Para la medición se han considerado los siguientes alcances:
  - Alcance 1: Fuentes de emisiones directas que resultan de las actividades que la organización controla, incluyendo la combustión de hidrocarburos para unidades de proceso.
  - Alcance 2: Fuentes indirectas originadas por la compra de electricidad (incluye la electricidad utilizada para las unidades de proceso).
- En cuanto al Plan de Disminución de Consumo Eléctrico, en 2023 se ha seguido trabajando en la misma línea sustituyendo luminarias tradicionales por otras de bajo consumo/LEDS. Se han realizado más de 150 cambios de luminaria, manteniendo así el objetivo de seguir mejorando a lo largo del próximo año 2024.
- Plan de disminución de emisiones de CO2 con el objetivo de reducir el consumo de combustibles de origen fósil que alimentan los vehículos y carretillas de la empresa. Para ello se han tomado las siguientes medidas: a) La empresa mantiene el objetivo de ir efectuando la transformación de la flota a automóviles más sostenibles. Actualmente un 47% de la flota de vehículos se compone de modelos híbridos. Eso refleja el compromiso en seguir avanzando en la adopción de tecnologías más amigables con el medio ambiente, contribuyendo así a la reducción global de emisiones de gases de efecto invernadero. b) Carretillas 100% eléctricas o manuales.
- Eliminación de equipos de aire acondicionado que contenían gas R22. Durante el 2023 se ha realizado una modificación a otro equipo de aire acondicionado antiguo, eliminando así gas R410A y pasando a R32, un refrigerante más ecológico, con un 75% menos de impacto en el calentamiento atmosférico.
- Actualmente, el 100% del papel vegetal y cartón y el 100% de la madera que salen como residuos que se gestiona, va a valorización.
- Con la finalidad de darle una segunda vida al papel triturado que sale de las instalaciones, se está enviando a centros que lo destinan al bienestar de los animales, por lo que se contribuye a una economía circular que favorece una mayor sostenibilidad del uso de recursos.
- En 2023 se han generado un total de 331,23 toneladas de residuos. De los residuos gestionados en España, un 11,40% está clasificado como residuo peligroso. Además, se ha conseguido que el 31,50% de los residuos gestionados hayan sido valorizables, de los cuales un 16% corresponde a la fracción de residuo peligroso, manteniendo así, la línea de trabajo que se implantó en el año anterior.
- En el año 2023 continúa el proyecto #LabianaIncorpora que aglutina todas las iniciativas de la empresa para:
  - Fomento de oportunidades de trabajo para gente joven y de acceso al primer empleo.
  - Contratación a personas en riesgo de exclusión social.
  - Fomento de la incorporación de personas de la zona. Logrando grandes beneficios como pueden ser minimizar el estrés de las personas trabajadoras, contribuir en la conciliación familiar, facilitar un mayor aprovechamiento del tiempo libre y reducir el impacto medioambiental al disminuir la distancia de los desplazamientos al lugar de trabajo.
- Dentro del "Plan de mejoras, detección de conflictos y acercamiento a los trabajadores del departamento de RRHH" se han realizado un total de 230 entrevistas que corresponden a los siguientes departamentos: Garantía de Calidad, Desarrollo Analítico, Control de Calidad Físico Químico, Control de Calidad Microbiológico, Administración y Finanzas, Desarrollo Galénico, Mejora Continua, Control en Procesos, Almacén, Registros, Producción, Compras y Comercial.
- Labiana apuesta por la calidad y la estabilidad laboral. Prueba de ello es que más del 94% de la plantilla tiene un contrato indefinido, el 100% de los contratos son a jornada completa. Al cierre del 223 la plantilla asciende a 427 empleados de los que un 56% son mujeres. Por franja de edad, la mayoría tiene entre 31 y 50 años.
- Plan de Igualdad 2020-2024 cuyo objetivo es potenciar y promover la inclusión social, económica y política de todas las personas independientemente de su edad, sexo, discapacidad, raza, etnia, origen, religión o situación económica u otra condición. Este plan se aprobó en 2019 y en 2021 se registró el plan para los años 2020-2023. Actualmente ya se han iniciado los trámites para la actualización del plan para el 2025.
- En 2023 se ha realizado una formación en igualdad de género y abordaje del acoso sexual y por razón de genero a toda la plantilla de España y, además, se ha externalizado el protocolo de acoso con Igualea, empresa especializada que nos permite asegurar una adecuada prevención y gestión ante estos tipos de casos.
- Durante el ejercicio 2023 se mantienen las medidas de conciliación adoptadas como la posibilidad de tener las tardes de los viernes libres o promover los cambios de horarios, la conciliación por petición del trabajador o facilitar la modificación de horarios de forma particular.

## 8 Gestión de riesgos

Las actividades que lleva a cabo el Grupo están expuestas a diferentes tipos de riesgos financieros, destacando fundamentalmente los riesgos de crédito, de liquidez y de tipo de cambio.

**1. Riesgo de Crédito:** el riesgo de crédito del Grupo es atribuible principalmente a sus deudas comerciales. Los importes se reflejan en el balance netos de provisiones para insolvencias, estimadas por la Dirección del Grupo en función de la experiencia de ejercicios anteriores y de su valoración del entorno económico actual.

El Grupo tiene una concentración significativa de riesgo de crédito dado que trabaja básicamente con cuatro grandes multinacionales del sector. Sin embargo, son sociedades de total solvencia con las que se lleva trabajando mucho tiempo, por tanto, el riesgo de crédito queda muy diluido.

**2. Riesgo de Liquidez:** en el pasado, las sociedades participadas del Grupo del que la Sociedad Dominante es cabecera, habían tenido dificultades para poder acceder a fuentes de financiación debido a su historial concursal. No obstante, los últimos años las mencionadas sociedades han conseguido obtener líneas de financiación bancaria en forma de cuentas de crédito y líneas de descuento, que les han permitido tener una mayor capacidad financiera pero que a pesar de ello, no era suficiente para cancelar financiaciones previas.

En fecha 21 agosto 2023 en aras de buscar financiación alternativa a la financiación tradicional, se firmó un acuerdo de financiación con Miralta Bank SA & Blantyre capital limited por importe de 25 millones de euros y cuya finalidad y disposición tenía una finalidad en su tramo A, de una parte 15 millones de euros para destinarse a cancelar financiaciones previas, principalmente bancarias y el resto de 5 millones de euros destinado a circulante y a inversiones en I+D; un segundo tramo que deberá destinarse a financiar inversiones en CAPEX.

Todo ello, lleva a normalizar la gestión operativa de la empresa dónde se empieza a ver en el último cuarto de trimestre con un alza en ventas y mejora en el EBITDA que continua en el próximo año. En consecuencia, esto garantiza la no existencia de un riesgo de liquidez para los próximos 12 meses.

**3. Riesgo de Tipo de Cambio:** El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos en negocios. El Grupo no utilizan ningún tipo de cobertura al considerar que no existe un riesgo elevado dado el periodo medio de cobro de los clientes con los que operan en divisa. Además de realizarse la gran mayoría de transacciones con divisas de baja volatilidad.

**4. Riesgo de Tipo de Interés:** Desde el ejercicio 2015, como se ha detallado anteriormente, el Grupo tiene endeudamiento financiero, tanto bancario como con terceros, cuyo coste financiero va ligado íntimamente a la evolución de los tipos de interés de mercado.

Dado el actual contexto de incremento de los tipos de interés, la Dirección de la Sociedad es consciente de que puede producirse un aumento significativo de sus costes financieros, lo que podría afectar negativamente a su situación financiera. En este sentido, la Dirección de la Sociedad está monitorizando de forma constante la evolución de los tipos de interés y estudiando posibles medidas para gestionar su riesgo de tipo de interés. La Dirección de la Sociedad se reserva el derecho a adoptar las decisiones oportunas en función de su análisis y de la evolución del mercado financiero, siempre en línea con sus políticas y objetivos financieros. Sin embargo, en opinión de la Sociedad, y vista la evolución de los principales índices de referencia desde el inicio del ejercicio 2024, confía que se produzca una estabilización de los mismos y que se mantengan en niveles gestionables por parte de la Sociedad.



## 9 Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre



**20 enero**

### **Autorización de Ataxxa para la reducción del riesgo de infección por Leishmania.**

ATAXXA es un medicamento veterinario que se administra en forma de pipeta, previene frente a las infestaciones por ácaros e insectos y reduce el riesgo de infección por Leishmania infantum a través de la transmisión de flebotomos (Phlebotomus perniciosus). En el segundo semestre de 2022 ha recibido la autorización para la reducción del riesgo de infección por Leishmania.

**22 febrero**

### **Cambio de Asesor Registrado.**

La Sociedad comunicó el acuerdo con NORGESTION, S.A. para la resolución del contrato de Asesor Registrado e informaba del nombramiento de VGM Advisory Partners, S.L.U. como nuevo Asesor Registrado.

**6-10 marzo**

### **Congreso Internacional de Ovino, Sevilla.**

Asistencia al Congreso Internacional de Ovino que se celebra cada dos años en una ciudad diferente del mundo.

**15-17 marzo**

### **PROPET, Madrid.**

Participación con stand propio en PROPET, la feria más grande del sector de animales de compañía en España en el que se presentó nuevo vademécum de productos, entre los que se encuentra Labiatonic, un complejo vitamínico para mascotas.



**28-31 marzo**

### **Figan, Zaragoza.**

Asistencia a Figan, feria de ganadería a nivel nacional/España que se celebra cada dos años en Zaragoza.

**Marzo**

Nombramiento de M<sup>a</sup> Jesús Crespo, directora de I+D y Regulatory Affairs de Labiana Life, como presidenta de la Asociación Empresarial para la Salud, la Nutrición y el Bienestar (ADIPREM).

**Marzo**

Visita al congreso Animal Health, Nutrition and Technology Innovation Europe en Londres. Visita a México con reuniones con distribuidores locales actuales y potenciales para posibles colaboraciones y análisis de posibles sinergias con productores de APIs.



**24 de abril**

### **Firma de Acuerdo de Intenciones.**

Labiana comunicó la firma de un acuerdo de intenciones con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited para otorgar financiación a la Sociedad por un importe total de 20 millones de euros.



**24 abril**

### **Firma del Acuerdo de Transparencia en Experimentación Animal.**

Labiana se ha adherido al Acuerdo de Transparencia en Experimentación Animal promovido desde la Confederación de Sociedades Científicas de España (COSCE), con la colaboración de la Asociación Europea para la Investigación Animal (EARA) y lanzado el 20 de septiembre de 2016. Se trata de un documento promovido por COSCE con el objetivo de establecer vías de comunicación entre la comunidad científica y la sociedad sobre cuándo, cómo y por qué se usan animales en investigación y los beneficios que se derivan de esta práctica.

**26 abril**

### **Nombramiento nuevo Secretario del Consejo de Administración.**

Se comunicó el nombramiento de D. Santiago Tomás Pujol como nuevo Secretario del Consejo de Administración.

**2 mayo**

### **Suspensión de la negociación de las acciones de la compañía.**

Bolsas y Mercados Españoles (BME) comunicó la suspensión de la negociación de las acciones de Labiana después de que la empresa comunicara que no podría remitir la información financiera anual completa auditada del ejercicio 2022 en el plazo establecido por la normativa debido a un retraso en los trabajos de auditoría por parte de su auditor, BDO.

**24-26 mayo**

Participación en XXV Congreso Internacional ANEMBE de Medicina Bovina, el punto de encuentro del sector bovino en España.

**29 junio**

### **Publicación de cuentas anuales individuales y consolidadas auditadas sin salvedades.**

La Sociedad informó de que el proceso de obtención de la auditoría de las cuentas anuales individuales y consolidadas del ejercicio 2022 finalizó sin salvedades, publicando el Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas emitido por un auditor independiente de Labiana Health, S.A. y Sociedades Dependientes, y los Estados de Información no Financiera Consolidados.

## 9 Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre

**3 julio**

**Se levanta la suspensión de la contratación de las acciones de Labiana Health, S.A.**

Tras verificación de la información difundida por Labiana Health, S.A. mediante la que hizo públicos los estados financieros anuales correspondientes al ejercicio 2022 junto con el correspondiente informe de auditoría, BME Growth procedió al levantamiento de la suspensión de la contratación de las acciones de la Sociedad.

**8 agosto**

**Obtención de certificación para fabricar productos destinados a ensayos clínicos (MEI o IMP por sus siglas en inglés).**

Esta autorización habilita a Labiana al desarrollo y fabricación de medicamentos sea cual sea su fase de desarrollo, desde la fase preclínica y clínicas hasta la comercialización.

**21 agosto**

**Firma acuerdo de financiación con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital Limited.**

El pasado 21 de agosto de 2023 la compañía comunicó al Mercado la firma del contrato de financiación con Miralta Finance Bank, S.A. y Blantyre Capital que reforzará el crecimiento y plan de negocios de Labiana.

**7-8 septiembre**

Participación en Access Vetmed en Utrecht, el punto de encuentro la industria de medicamentos veterinarios genéricos en Europa.

**8 septiembre**

**Implantación de las normas ISO 14001:2015 e ISO 45001:2028 en Labiana Life.**

En septiembre de 2023 se ha conseguido la certificación que acredita el sistema de gestión ambiental de y el de gestión de sistemas de seguridad y salud en el trabajo de la planta de Labiana Life.

**22-23 septiembre**

Participación en la conferencia anual en Milwaukee de la American Association of Bovine Practitioners (AABP).

**4 octubre**

**Celebración de Junta General de Accionistas.**

La Sociedad celebró su Junta General de Accionistas para el examen y aprobación de las cuentas anuales individuales y consolidadas, sus correspondientes informes de gestión individual y consolidada, examen y aprobación del Estado de Información no Financiera Consolidado, examen y aprobación de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio social (todo ello a cierre de 31 de diciembre de 2022), aprobación de la gestión social y actuación del Consejo de Administración durante el ejercicio social cerrado a 31 de diciembre de 2022 y nombramiento de nuevo auditor de cuentas de la Sociedad para los ejercicios 2023, 2024 y 2025.

**17 octubre**

**Plan de recompra de acciones.**

Comunicación al mercado BME Growth del acuerdo de aprobación por el Consejo de Administración de la Sociedad celebrado en fecha 25 de septiembre de 2023 de un Programa de Recompra de acciones propias (el "Programa de Recompra"), al amparo de la autorización contenida en el acuerdo sexto de la Junta General de Accionistas celebrada en sesión de 4 de marzo de 2022, para la adquisición derivativa de acciones propias de la Sociedad.

**24 octubre**

**Nueva autorización.**

Se ha concedido la autorización de mercado para España y Croacia para Labixxin 100 mg/ml, solución inyectable de tulatromicina como sustancia activa para bovino, porcino y ovino (España como RMS). Labixxin es un antibiótico tipo D que la EMA recomienda usar como tratamiento de primera línea, siempre que sea posible, para evitar resistencias bacterianas.



**24-26 octubre**

**Participación en CPHi.**

Una edición más, Labiana ha participado en CPHi, la feria anual más importante de la industria farmacéutica que en esta ocasión se celebraba en Barcelona lo que ha permitido a la compañía aprovechar la ocasión para atender tanto en el stand como en planta, las visitas de clientes que han acudido al evento.



**30 octubre**

**Nombramiento de nueva Directora General de Labiana Health.**

Dentro de las medidas adoptadas para la mejora de la gestión y optimización de los recursos y que permitirán a la compañía reforzar la dirección ejecutiva de negocios, se ha nombrado a Doña Sandra Villagrasa, Directora General de Labiana Health, con dependencia directa del Consejo y la presidencia y con competencias en la dirección y gestión de las diferentes divisiones de salud animal y humana. Estas funciones se suman a las que ejerce en la actualidad como Directora General de Labiana Pharmaceuticals.

**20-21 noviembre**

Participación en VIV MEA en Abu Dhabi.

**22 diciembre**

**Junta General de Accionistas.**

Con asistencia, presentes o representados, de accionistas representativos del 77,40% del capital social de la Sociedad, se aprobaron por mayoría la totalidad de las propuestas de acuerdos que se sometieron a la Junta General para su aprobación.

## 10 Actividad de I+D y registros

La actividad de I+D y registros continúa su actividad con normalidad. En lo que se refiere a la labor de Registro, en los siguientes cuadros se refleja la actividad en autorizaciones de mercados durante ejercicio 2023 en cada una de las divisiones. Destacar que 2023 se cierra con 9 nuevas Autorizaciones de Mercado en salud humana y con 44 nuevas Autorizaciones de Mercado en salud animal.

Pharma	MAs activas a 31.12.2023	En trámite	Aprobadas 2023	Presentadas 2023	Aprobables 2024	Presentaciones previstas 2024
1. España	4	0	0	0	0	0
2. UE ex/España	24	0	2	0	0	0
3. EE.UU.	1	0	0	0	0	0
4. LATAM	16	2	0	0	2	0
5. Resto del mundo	54	19	8	0	11	0
<b>Total</b>	<b>99</b>	<b>21</b>	<b>10</b>	<b>0</b>	<b>13</b>	<b>0</b>

Salud Animal	MAs activas a 31.12.2023	En trámite	Aprobadas 2023	Presentadas 2023	Aprobables 2024	Presentaciones previstas 2024
1. España	32	0	1	0	0	0
2. UE ex/España	127	15	23	24	31	20
3. EE.UU.	0	0	0	0	0	4
4. LATAM	74	5	0	2	3	0
5. Resto del mundo	448	61	18	25	21	28
<b>Total</b>	<b>681</b>	<b>81</b>	<b>42</b>	<b>51</b>	<b>55</b>	<b>52</b>

## 11 Evolución previsible

La Compañía está en proceso de revisión de su Plan Estratégico que podría dar lugar a nuevas previsiones que, llegado el caso, se comunicarían al Mercado junto con sus respectivas hipótesis, previa aprobación del Consejo de Administración.

## 12 Periodo medio de pago a proveedores

Durante el ejercicio 2023, la compañía registró un periodo medio de pago a proveedores de 62,76 días frente a los 67,73 días del ejercicio 2022.

Cifras en días	31/12/2023	31/12/2022
Periodo medio de pago a proveedores	62,76	67,73
Ratio de operaciones pagadas	60,40	59,92
Ratio de operaciones pendientes de pago	72,84	86,96

Cifras en euros	31/12/2023	31/12/2022
Total Pagos realizados	35.145.639,66	39.854.581,67
Total Pagos pendientes	7.931.323,60	9.515.673,61

## 13 Adquisición y enajenación de acciones propias

Al 31 de diciembre de 2023, la Sociedad mantiene acciones propias por un importe de 200.073,75 euros (294.725,76 euros al cierre del ejercicio anterior) a un precio medio de mercado 1,25 euros por acción (3,36 euros por acción por acción en el ejercicio anterior).

Detalle de los movimientos de autocartera durante 2023	Nº Acciones	€/acción	Importe (euros)
Saldo a 01/01/2023 (*)	87.716	3,36	294.725,76
Compras (**)	139.643	1,73	-
Ventas (**)	66.575	1,45	-
Saldo a 31/12/2023 (*)	160.059	1,25	200.073,75

(\*) Precio de cotización al inicio/cierre del periodo. (\*\*) Precio medio por acción



## 14 Perímetro de consolidación

La Sociedad Dominante posee, directa o indirectamente, participaciones en diversas sociedades nacionales y ostenta, directa e indirectamente, el control de estas. Tal y como se indica en la Nota 1, la Sociedad Dominante ya era poseedora de las participaciones de las dependientes en ejercicios anteriores. Sin embargo, al estar domiciliada fuera de España no estaba obligada a formular cuentas anuales consolidadas. Por lo tanto, al 1 de enero de 2018, se efectuó la primera consolidación de las sociedades integrantes del Grupo. A efectos contables dicha fecha coincide con el momento en el que se realizó una escisión parcial y fusión entre dos de las sociedades dependientes descritas en el apartado posterior.

El detalle de las Sociedades Dependientes incluidas en el perímetro de consolidación del ejercicio 2023 por el método de integración global, es el siguiente:

Perímetro de Consolidación	% Participación directa	% Participación indirecta	Método de Consolidación Aplicado
Labiana Life Sciences, S.A.U.	100%	-	Integración global
Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.	100%	-	Integración global
Veterinarski zavod d.o.o. Subótica	-	100%	Integración global
Laiana México, S.A. de C.V.	-	95%	Integración global
Zoleant ILAC	-	51%	Integración global
Ecuador-Labiana, S.A.	-	100%	Integración global

El objeto y domicilio social de las sociedades participadas que forman parte del perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2023, es el que se muestra a continuación:

- Labiana Life Sciences, S.A.U.** Su actividad principal consiste en la comercialización de productos propios veterinarios, la prestación de servicios de fabricación de productos farmacéuticos y veterinarios para terceros, la prestación de servicios dirigidos a la renovación de registros de productos, la creación y actualización de dosieres y asesoramiento en los trámites con las autoridades sanitarias para terceros y propios, el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y veterinarios, y reformulaciones de productos existentes, así como cualquier otra actividad relacionada con el mencionado objeto social. Su domicilio actual se encuentra en Madrid, en Avenida Europa, 34D.
- Labiana Pharmaceuticals, S.L.U.** Su actividad principal consiste en la fabricación y constitución de productos farmacéuticos, así como actividades en el campo de la industria biotecnológica, farmacéutica, cosmética, química y alimenticia. Sus instalaciones industriales están ubicadas en Corbera de Llobregat (Barcelona).
- Veterinarski zavod a.d., Subotica** Su actividad principal consiste en la fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal. Con fecha 8 de diciembre de 2021, se produjo la fusión por absorción de Labiana South East Europe d.o.o. Beograd-Vracar y Veterinarski zavod a.d., Subotica siendo la sociedad absorbente, Labiana South East Europe d.o.o. Beograd-Vracar. No obstante, ha modificado su denominación social pasando a ser Veterinarski zavod d.o.o. Subotica.
- Labiana de México, S.A. de C.V.** Su actividad principal consiste en la comercialización de productos farmacológicos y la comercialización de instrumental veterinario. Su domicilio actual se encuentra en la ciudad de Tejería (Veracruz, Méjico).
- Zoleant ILAC.** Su actividad principal consiste en la fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal. Su domicilio actual se encuentra en la República de Turquía, siendo su objeto social
- Ecuador – Labiana, S.A.** Su actividad principal consiste en la fabricación, investigación y desarrollo, comercialización, almacenamiento y envasado de productos farmacéuticos animal. Su domicilio actual se encuentra en Ecuador.

## 15 Labiana Health en bolsa

Por su parte, la acción de Labiana Health durante 2023 registró un fuerte ajuste en la cotización a partir de julio de 2023 resultado de dos circunstancias extraordinarias.



(I) Participación directa e indirecta: Bluecolt: 40,39%; Ortega Farming: 15,38%.

(II) El Consejo de Administración no tiene constancia de la existencia de otros accionistas con posiciones iguales o superiores al 5% del capital social.

De un lado, la interpretación negativa del mercado a la reformulación de cuentas del ejercicio 2022, que supuso unos ajustes de signo negativo con efecto, tanto en Cuenta de Resultados, como en Balance consolidado cercanos a 7 millones de euros, aunque sin impacto en la generación de flujo de caja. Hay que señalar que la contratación del valor estuvo suspendida entre el 2 de mayo y el 30 de junio de 2023 al incumplirse el plazo de entrega de la auditoría de cuentas anuales del ejercicio 2022 como consecuencia de las dificultades operativas experimentadas por el auditor externo en sus procesos de trabajo interno, contratación que se reanudó el 3 de julio de 2023 una vez finalizó la auditoría correspondiente junto con la reformulación de las cuentas anuales.

De otro lado, la liquidación de un fondo institucional con sede en Londres por razones ajenas y que la compañía desconoce que tenía una posición relevante en Labiana. La sucesiva venta de acciones al mercado bajó la acción desde los casi 3 euros hasta situarla por debajo de los 1,5 euros. Desde entonces la acción se ha ido recuperando si bien, ante la falta de liquidez en el mercado, aún no ha conseguido recuperar los valores anteriores.

Con todo ello, la acción de Labiana registró una caída anual del 62,8% con una cotización de cierre del año 2023 de 1,6 euros y una capitalización de 9,0 millones de euros, mientras que los índices de referencia, Ibox Growth Market 15 e Ibox Growth Market All Share cayeron un 24,2% y 11,0% respectivamente.

### Cotización (euros)

	2023	2022
Inicio <sup>1</sup>	3,36	5,00
Mínimo	1,08	2,96
Máximo	3,44	4,75
Cierre periodo	1,25	3,90
Media	2,37	3,94

1. Labiana se incorporó a BME Growth el 24 de Junio de 2022 con un precio de salida de 5,0€ por acción

### Otros indicadores bursátiles

	2022	2022
Capitalización bursátil (euros)	9.026.568,75	28.162.894,50
Nº de acciones	7.221.255,00	7.221.255,00
Valor nominal de la acción (euros/acción)	0,10	0,10
Volumen contratación (acciones)	483.572,00	187.229,00
Volumen contratación medio diario (acciones)	2.628,11	1.386,88
Volumen Efectivo (miles euros)	843.280,19	786.370,57
Volumen Efectivo medio diario (euros)	4.583,04	5.824,97

### Labiana Health vs Índices<sup>1</sup>

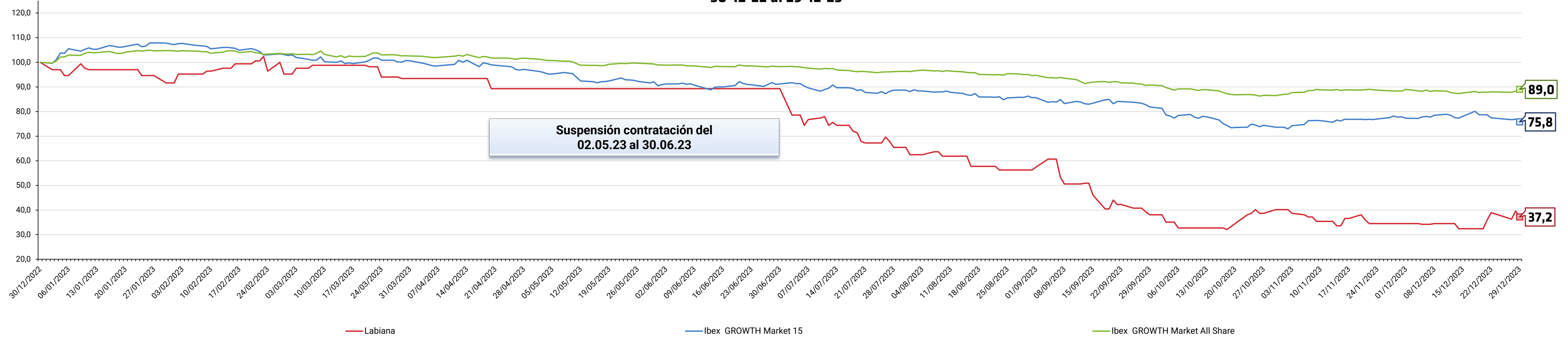
	2022	2022
LABIANA	(62,8%)	(32,8%)
Ibox Growth Market 15	(24,2%)	1,6%
Ibox Growth Market All Share	(11,0%)	0,5%

1. % de variación de cotización cierre en el periodo desde 24-06-2022 hasta el 30-12-2022, y en los doce meses de 2023.

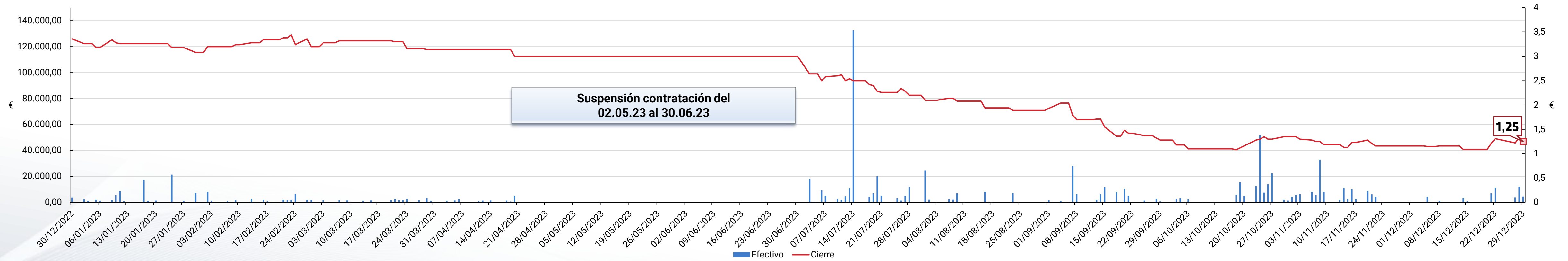


15 Labiana Health en bolsa

Labiana Health vs Ibox Growth Market 15 e Ibox Growth Market All Share  
30-12-22 al 29-12-23



Labiana Health: Evolución cierre y volumen Efectivo  
30-12-22 al 29-12-23



## 16 Glosario

### API

El principio activo.

### Autoridades Regulatoras

Cualquier autoridad oficial administrativa o gubernamental que tenga jurisdicción dentro del Territorio para conceder Autorizaciones de Comercialización con respecto al Producto.

### Autorización de Comercialización (MA)

Licencia concedida por la autoridad pertinente que permite la promoción, comercialización, venta, importación y distribución legal del Producto en el Territorio.

### CapEx

Gasto que realiza una empresa en bienes de inversión.

### CDMO (Development and Contract Manufacturing)

Comprende todos los pasos y operaciones implicados en el desarrollo y la producción de Productos a partir de API, incluyendo la formulación farmacéutica, el envasado, el etiquetado, el control de calidad durante el proceso y el almacenamiento de los Productos, API y Excipientes, hasta su entrega al cliente.

### CMO, Fabricación por contrato, manufacturación

Todos los pasos y operaciones implicados en la producción de Productos a partir de API, incluyendo la formulación farmacéutica, el envasado, el etiquetado, el control de calidad y en proceso y el almacenamiento de los Productos, API y Excipientes, hasta la entrega de estos al cliente.

### Deuda Financiera Neta (DFN)

Es la suma de la deuda financiera a largo y corto plazo (incluye deudas con entidades

de créditos y terceros) menos el efectivo (saldos en bancos).

### Dossier, Registro, Expediente de Registro

Expediente que contiene todos los documentos científicos y técnicos confidenciales y la información para solicitar la Autorización de Comercialización del Producto en el Territorio. El Expediente de Registro está clasificado como información confidencial.

### EBIT, beneficio antes de intereses e impuestos

Se calcula restando los gastos operativos de la empresa de sus ingresos totales.

### EBITDA, beneficio antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones:

Muestra el beneficio operativo de la empresa.

### EBIT Ajustado

Beneficio antes de intereses, impuestos, deduciendo los gastos extraordinarios derivados del incremento de costes de materiales debido a la inflación causada por conflictos internacionales y subidas de precio de energía y materias primas; de la salida a Bolsa; de la fusión VTZ/LSEE; del proceso de no adquisición de Laboratorios Ovejero así como el impacto en el coste causado por la devaluación de la lira turca en el margen bruto (ventas y coste de las ventas) en nuestra filial de Turquía en 2022. En el caso de 2023 son los derivados del proceso Miralta & Blantyre y la búsqueda de asesores (asesores para todo el proceso).

### EBITDA Ajustado

Beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortizaciones deduciendo los gastos extraordinarios derivados del incremento de costes de materiales debido a la inflación causada por conflictos

internacionales y subidas de precio de energía y materias primas; de la salida a Bolsa; de la fusión VTZ/LSEE; del proceso de no adquisición de Laboratorios Ovejero así como el impacto en el coste causado por la devaluación de la lira turca en el margen bruto (ventas y coste de las ventas) en nuestra filial de Turquía en 2022. En el caso de 2023 son los derivados del proceso Miralta & Blantyre y la búsqueda de asesores (asesores para todo el proceso).

### Free Cash Flow, o flujo de caja libre

El flujo conseguido por las actividades de explotación del Grupo. Se calcula tras descontar las inversiones que se han realizado para que las sociedades que conforman el Grupo sigan operativas. Resumiendo, es el dinero disponible tras pagar los gastos correspondientes.

### Genérico

Todo medicamento que tenga la misma composición cualitativa y cuantitativa en principios activos y la misma forma farmacéutica, y cuya bioequivalencia con el medicamento de referencia haya sido demostrada por estudios adecuados de biodisponibilidad. El medicamento genérico es un medicamento que basa su autorización en la demostración de bioequivalencia con un medicamento previamente autorizado y para el que ha expirado el periodo de protección de datos (es decir, que han transcurrido al menos diez años desde su autorización).

### GMP, Prácticas Correctas de Fabricación

Las normas y reglamentos aprobados en un momento dado por las autoridades competentes de un territorio o país o en otras normas en relación con la fabricación, el envasado, el almacenamiento y el control de calidad de los productos farmacéuticos.

### Management Buy Out (MBO)

Proceso por el cual los directivos que gestionan una compañía deciden adquirir la titularidad de la propiedad de la misma.

### Metafilaxis

Administración de un medicamento a un grupo de animales previo diagnóstico de una enfermedad clínica en parte del grupo, con el fin de tratar a los animales clínicamente enfermos y controlar la transmisión de la enfermedad a animales en estrecho contacto y en peligro y que ya puedan estar infectados de forma subclínica.

### Profilaxis

Conjunto de medidas que se toman para proteger o preservar de las enfermedades. La profilaxis constituye el tratamiento preventivo de la enfermedad.

### Ratio de liquidez

Indicador que permite la capacidad que tiene una empresa para hacer frente a sus deudas y sus obligaciones a corto plazo.

### Ratio de solvencia

Indicador que permite la capacidad que tiene una empresa para cumplir con todas sus obligaciones.

### Recursos propios

Patrimonio neto.

### Retorno de la Inversión (ROI)

Medida usada para conocer lo que la empresa gana a través de sus inversiones.

### Retorno de la Inversión en Capital (ROIC)

Medida usada para conocer lo que la empresa gana a través del capital invertido.



**Cristina Ramos Recoder**

investors@labiana.com

(+34) 91 991 26 28

**www.labiana.com**

